

Per i nuovi sottoscrittori il 4,25% lordo annuo sulle somme vincolate per 12 mesi

# InMediolanum, il conto deposito con tanti vantaggi per il cliente

Il conto deposito InMediolanum offre tassi di remunerazione ai livelli più alti e convenienti tra quelli disponibili sul mercato: garantisce ai nuovi sottoscrittori il tasso di remunerazione del 4,25% lordo annuo sulle somme vincolate per 12 mesi. E permette un rendimento del risparmio efficiente e molto vantaggioso in termini di tassi non solo nell'opzione di vincolo a un anno. Anche i depositi di durata più breve, 3 e 6 mesi, offrono risultati altrettanto interessanti. Le somme vincolate a sei mesi garantiscono un tasso lordo del 3,15%, mentre quelle a tre mesi del 2,65%. Queste condizioni molto vantaggiose per il cliente sono l'effetto di una strategia molto precisa della Banca: per Mediolanum gli alti tassi di remunerazione offerti rappresentano non un semplice costo da sostenere per ottenere risultati a breve, come avviene invece per molti altri istituti di credito, ma costituiscono un vero e proprio

'investimento' per costruire con tutti i propri clienti una pianificazione personalizzata e che duri nel tempo.

È un vantaggio per il risparmiatore che poi, se soddisfatto, traduce questo vantaggio in un effetto positivo, di più lungo periodo, anche per la Banca. Ma nel valutare la convenienza e i vantaggi di una soluzione di risparmio e investimento a breve, come un conto di deposito, il rendimento offerto non è l'unico parametro significativo da considerare: bisogna valutare anche i costi per il cliente collegati al conto. E, più in generale, il servizio complessivo offerto dalla banca, le altre opportunità e solu-

zioni finanziarie disponibili, che si possono affiancare, e molto importante è anche il livello di assistenza finanziaria fornita alla clientela, in

modo diretto e costante nel tempo. Tutti elementi e fattori che trovano in Banca Mediolanum risposte e soluzioni di grande valore per ogni risparmiatore e investitore. Innanzitutto i costi: InMediolanum è il conto deposito che non costa niente. Apertura, gestione, spese, imposta di bollo sono gratuite. E non prevede uno specifico importo vincolabile: da 100 euro a 3 milioni (cifra che rappresenta il limite massimo di giacenza complessivamente vincolabile), si può vincolare la cifra che si vuole. E poi

la praticità e semplicità di utilizzo: InMediolanum è facile da aprire e gestire, anche in autonomia andando sul sito [www.inmediolanum.it](http://www.inmediolanum.it). Dove si trovano inoltre tutte le informazioni necessarie, illustrate in modo chiaro e dettagliato. Questa

modalità di 'accesso diretto' via Internet offre agli utenti un ulteriore modo di entrare in Banca, con la semplicità, la chiarezza e la trasparenza di sempre, ma non sostituisce la figura del Family Banker, il professionista che segue direttamente, in prima persona, e in maniera continuativa nel tempo, ogni singolo cliente. E che rappresenta il perno del modello di Banca Mediolanum. Un professionista al quale ogni cliente può sempre rivolgersi con fiducia per ogni esi-

genza di risparmio, investimento, pianificazione finanziaria, previdenziale, assicurativa. Quindi, insieme agli alti tassi di remunerazione del conto deposito InMediolanum, tanti servizi bancari e tanti vantaggi concreti che fanno la differenza.



**Messaggio pubblicitario.** 4,25% annuo lordo riconosciuto sulle somme depositate per un anno. Condizioni valide fino al 20/12/2011 per i nuovi clienti. Condizioni contrattuali ed economiche nei Fogli Informativi su [inmediolanum.it](http://inmediolanum.it) e presso i Family Banker®.

A colloquio con Giovanni Pirovano, vicepresidente di Banca Mediolanum e dell'ABI

## “Perché la nostra Banca è tanto solida e sicura e offre di più”

“Le banche italiane sono solide e sicure, più di altre europee, come le francesi, inglesi o tedesche, che due-tre anni fa dovettero essere salvate dai rispettivi Stati in seguito al fallimento della Lehman. E nel quadro del sistema bancario italiano, molto meglio di altri istituti, Banca Mediolanum possiede requisiti che la tengono al riparo da sofferenze presenti e future e da rischi di liquidità”. Parola di Giovanni Pirovano, vicepresidente della Banca, ma anche vicepresidente dell'Abi, l'Associazione delle ban-

che italiane. E non è uno slogan: è una constatazione, che esce dall'analisi dei bilanci passati e recenti e delle caratteristiche che fanno di Mediolanum una banca unica nel suo genere, non solo a livello italiano. Spiega Giovanni Pirovano che i punti di forza di base della Banca di Basiglio sono, in parte, gli stessi di quando è nata, cioè i costi di gestione, l'organizzazione e la clientela. Costi di gestione: nessuno sportello e tanta tecnologia. Organizzazione: massima efficienza. Clientela: le famiglie italiane,

fra le più risparmiatrici al mondo. In questo modo si è potuto, e si può, azzerare le spese improduttive, fornire servizi d'avanguardia, minimizzare le conseguenze della crisi economico-finanziaria che ha investito l'economia reale e che ricade sulle banche che la finanziano. Altri punti di forza sono il risultato di queste peculiarità: il patrimonio di vigilanza richiesto dalla Banca d'Italia e le grandi riserve di liquidità, di denaro. A questo punto possiamo fare un 'identikit' di Banca Mediolanum, mettendola



Giovanni Pirovano

## BANCA MEDIOLANUM AIUTA I CLIENTI LIGURI E TOSCANI COLPITI DALL'ALLUVIONE E APRE UN CONTO PER TUTTE LE VITTIME

Come già successo per eventi analoghi precedenti, quali l'alluvione in Veneto lo scorso anno o in Piemonte nel 1994, Banca Mediolanum offre a tutti i propri clienti e ai Family Banker che abbiano subito danni dall'alluvione che si è abbattuta su Liguria e Toscana la possibilità di sospendere per un anno il pagamento delle rate di mutui e prestiti. Inoltre saranno predisposti prestiti a tassi agevolati (prime rate -2,5%) per clienti e agenti che ne faranno richiesta per sopperire ai danni subiti a seguito dell'alluvione (le richieste devono pervenire entro il 31 dicembre). Con queste iniziative Banca Mediolanum continua a essere vicina ai propri clienti nei momenti più difficili, così come già fece nel 2008 riducendo unilateralmente lo 'spread' sui mutui, o intervenendo sulle polizze con sottostanti obbligazioni Lehman evitando le perdite per i clienti, oppure ancora istituendo un Fondo di solidarietà per i sottoscrittori di mutui che a causa di grave malattia o infortunio non avessero più la possibilità di pagare le rate. Ma l'attenzione di Banca Mediolanum non si limita ai propri clienti: ha anche infatti predisposto un conto corrente dedicato attraverso il quale raccogliere donazioni da destinare all'emergenza. I contributi possono essere versati anche da non clienti della Banca alle seguenti coordinate:

c.c. intestato a Banca Mediolanum SpA per gli alluvionati di Liguria e Toscana  
IBAN IT97 0300 6234 2100 0000 1801 800

Banca Mediolanum possiede requisiti che la tengono al riparo da sofferenze presenti e future e da rischi di liquidità

a confronto con le altre banche. Il vicepresidente ne elenca i dati: “Attivo di bilancio: siamo tra le grandi banche, superando, il nostro attivo, al 30 settembre 2011, i 16 miliardi di euro. Patrimonio della clientela: siamo tra le banche

di rilevanza sistemica nazionale essendo di oltre 46 miliardi di euro l'ammontare del patrimonio che i nostri clienti ci hanno affidato in gestione o amministrazione”. Conclusione: ecco perché Banca Mediolanum può permettersi di offrire al cliente servizi e prodotti finanziari unici, particolarmente vantaggiosi, come investimenti in “prodotti di liquidità (Conto Deposito InMediolanum al 4,25%), o in servizi che coniugano la sicurezza di un conto deposito al 5 per cento con piani di accumulo su una pluralità di mercati azionari e obbligazionari (Conto Deposito Double Chance), per trarre il meglio dalle basse, convenienti quotazioni odierne, sia sul mercato azionario che obbligazionario”.