

MEDIOLANUM Per le valutazioni su investimenti si può sempre contare sull'intervento della Rete con i suoi professionisti

Il Family Banker

Le famiglie avranno un aiuto prezioso nell'uso dei vari strumenti messi a disposizione dalle nuove tecnologie

banca che fa leva sul contributo della tecnologia per offrire servizi di alta qualità, ma che al tempo stesso ha voluto conservare un'impostazione fon-data sul rapporto umano. E' questo il punto di forza di Banca Mediolanum. Negli ultimi anni diversi istituti di credito hanno

rivisitato il rapporto con la clientela, in par-ticolare dal punto di Per la gestione del risparmio, vista dell'operatività: ne è prova la nascita di l'accensione di un mutuo molti conti correnti che in cambio di un o ancora accesso esclusivamente la definizione online azzerano o di un piano online azzerano comunque riducono di molto i costi di gestione. Tuttavia, da un diffuso fra tutte le famiglie, dall'altro Family Banker introdurre forti innovazioni che permettano di ottene-

vazioni che permettano di ottene re economie di scala, contenendo i costi delle operazioni, non è suf-ficiente e non tutte le operazioni sono sempre gratuite. Una banca noi deve anche essere in grado di garantire servizi di elevata qualità ed efficienza.

Ecco allora che il differenziale della Banca fondata da Ennio Donis, che ha pensato a un nuovo modello di banca "diretta" e "multicanale", sta proprio nel mettere a disposizione un insieme di servizi articolando una varietà di strumenti, di canali, in modo da superare l'equazione basso costo = bassa qualità. Al centro dell'organizzazione interna ci sono da sem-pre il cliente e in particolare il singolo nucleo familiare che, in base alle proprie esigenze, può valutare fra due fattispecie di "aiuti" da parte della Banca. Per le decisioni di routine, a "minor valore aggiunto", ossia bonifici, prelievi,

ricariche telefoniche, informative su saldi e bonifici, cioè le opera-zioni da sportello, il correntista può rifarsi ai cosiddetti "canali diretti", cioè il telefono, il Teletext, l'accesso via Internet e oggi anche al T-Banking che sfrutta il digitale terrestre (vedi altro servizio in pagina), in piena autono-mia in qualsiasi ora della giornata, da casa o dall'uffi-

Ma Banca Mediola-num ha anche un "volto" umano grazie alla figura del Family Banker, che è in grado di portare la banca nel salotto di casa di ogni

filiale o del responsabile dell'uffi-cio titoli, vale a dire asset allocation, l'accensione di un mutuo o tion, l'accensione di un mutuo o ancora la definizione di un piano pensionistico, il cliente può rivol-gersi a uno dei 6.000 Family Banker della Rete di Banca Mediolanum, operanti su tutto il territorio nazionale. Il "banchiere" di fiducia, pertanto, è diventa-to a tutti gli effetti Family Banker, molto più di un consulente per le scelte di investimento, in quanto è la chiave d'accesso alla Banca: affiancando la famiglia nell'uso della piattaforma tecnologica è il fulcro della stessa formula multicanale. Di conseguenza se da un lato, grazie all'impiego della tec-nologia, le operazioni semplici possono essere effettuate in auto-nomia, dall'altro ci sarà sempre a disposizione un Family Banker per soddisfare le necessità della clientela. T-BANKING

Cresce l'offerta di Banca Mediolanum

Il nuovo canale di accesso utilizza il digitale terrestre che permette di usufruire dei servizi bancari in modo veloce e sicuro protetti dai codici segreti a disposizione dei correntisti

i arricchisce ancora la piattaforma multicanale di Banca Mediolanum. Arriva il T- Banking, il nuovo canale di accesso alla Banca a disposizione dei clienti che sfrutta il metodo innovativo di trasmissione del digitale terrestre. Banca Mediolanum da sempre fa ricorso alle nuove tecnologie per garantire ai correntisti una pluralità di "ingressi" al loro conto corrente e svolgere operazioni sia sul piano bancario che finanziario, attraverso Dancano che finanziario, attraverso l'impiego di diversi mezzi (Internet, telefono e tv). Oggi, però, forte soprattutto del background iturato con il Teletext, ha deciso di sperimentare anche una tecnolo gia già comune a molte famiglie italiane, alla portata di tutti in quanto semplice da utilizzare e che in breve tempo potrebbe sostituire l'attuale sistema televisivo di tipo analogico. Il T-Banking, pertanto, onsente di accedere alle principali funzioni informative e dispositive semplicemente attraverso l'uso del proprio televisore e di un decoder digitale terrestre collegato alla linea telefonica (il collegamento è indi-spensabile per lo scambio delle

informazioni che verranno visualizzate sullo schermo). La connessione è gratuita e avviene in sicurezza utilizzando i codici segreti a disposizione di tutti i correntisti per l'uso della banca multicanale. Una volta connessi, in base alle proprie esigenze e grazie all'interattività del decoder, si può selezionare, scorrendo sul menu, l'area di interesse (servizi bancari, investimenti, servizi previdenziali e protezione) attraverso i tasti colorati del telecomando. E' inoltre possibile riceve-re le news dalla Banca selezionan-do la sezione Mediolanum Informa. In particolare la prima sezione dedicata ai servizi bancari consen-te di accedere alle informazioni relative al proprio conto corrente (movimenti degli ultimi 90 giorni, saldo, fido); la situazione di bancomat e carta di credito (elenco movi menti, massimale, spesa, prelievi gratuiti residui); a livello di opera-zioni dispositive è possibile ricari-care il telefono cellulare e richiedere l'emissione di carnet di assegni. La seconda sezione permette, invece, di conoscere lo stato dell'arte di fondi, gestioni patrimoniali, dossier titoli e investimenti assicu-



Una schermata di Banca Mediolanum sul digitale terrestre

rativi posseduti. Con la terza sezione si può prendere visione delle informazioni relative alle polizze previdenziali e di protezio-ne sottoscritte. In un'ultima area sono invece disponibili ai clienti tutte le novità dell'offerta della Banca. Per qualunque problema e chiarimento è inoltre possibile al Servizio Clienti di

Banca Mediolanum al numero verde 800.107.107 presso cui è attivo un team di supporto per il T Banking in grado di gestire tutte le istanze dei clienti.

mediolanum channel 🐎 💶 📗 **AVVENIMENTI**



rantamila partecipanti alla Maratona di New York, che si è svolta domenica 5 novembre, c' era anche una folta schiera di colleghi che hanno completato tutto il percorso sventolando i simboli del Gruppo Mediolanum. La squadra era

composta da Salvo La Porta Regional del Sud Italia, Claudio Gilioli, Guseppe Tambu-rello, Flavio De Matteis, Claudia Castano, Sere-na Maira, Fabrizio Brugnola, Simone Belfiore, Epifanio La Porta, Giuseppe Pizzino.

Si punta sul teatro con grandi eventi

attenzione di Banca Mediolanum alle nuove tecnologie per offrire alla sua clientela servizi e prodotti bancari e finanziari di alta qualità, si riflette anche in altri ambiti. Crescono infatti i dati di ascolto di Mediolanum Channel, l'emittente satellitare free del Grup-po Mediolanum visibile al canale 803 di Sky e in streaming su internet dal sito www.mediolanumchan-nel.tv. La tv, fin dal suo decollo nel 2001, vuole essere un punto di rife rimento per tutta la community che ruota intorno alla Banca e che si identifica e condivide i valori su cui la Banca stessa si fonda, ossia la fiducia nel progresso, l'ottimismo di fondo e la centralità dell'individuo con tutte le sue esigenze. Mediola-num Channel ha scelto di distinguersi nel panorama televisivo come canale multi-mediale e multi-tematico: è infatti diffuso gratuitamente sia via satellite sia via internet e dedica le sue trasmissioni ad argomenti selezionati che affronta con stile approfondito e taglio innovativo. "Quarta Parete", è la trasmissione di Mediolanum Channel dedicata al teatro, in prima emissione ogni mercoledì alle ore 23 e in multipro grammazione all'interno del palinsesto settimanale. La "quarta parete" è una definizione nata nel teatro ed è stata poi adottata dal cinema e

dalla letteratura. Apparso sulla sce-

na nel XX secolo con l'avvento del realismo teatrale - dove faceva riferimento a un muro immaginario. posto di fronte al palco attraverso il posto di fronte al palco attraverso il quale il pubblico osservava l'azione che si svolgeva nell'opera rappre-sentata - ha finito con indicare più genericamente il confine tra il mondo della finzione e il pubblico. Il programma di Mediolanum Chan-nel, scritto da Pino Strabioli, racconta la magia del teatro con un for-mat innovativo. Ogni puntata è dedicata a uno spettacolo e ai suoi protagonisti che in forma di intervista si raccontano e raccontano i loro personaggi. Spezzoni di interviste si alternano con brevi scene della rap presentazione, il tutto unito dall'ap-passionata conduzione di 3 giovani studenti di recitazione. Il prossimo appuntamento è fissato per il 29 novembre con "L'ultimo Gattopardo: il sogno del principe di Salina' interviste a Luca Barbareschi che interpreta il principe, e agli altri componenti del cast tra cui Bianca Guaccero e Alfredo Angelici. Si prosegue, il 6 dicembre, con la commedia "Sabrina" con Corrado Tedeschi e Corinne Bonuglia e con la regia di Massimo Natale. Men-tre il 13 dicembre sarà la volta di "Liolà", rivisitazione della comme-dia di Pirandello firmata da Gigi Proietti, con protagonista Gianfran co Jannuzzo e le musiche del mae stro Pippo Caruso

MERCATI Bene la Borsa, ma l'arma vincente è la diversificazione

sui massimi: uno scena-rio che pone molte domande e induce non pochi dubbi, in particolare per quanto riguarda il nostro paese.

Entra in Banca Mediolanum basta una telefonata 840,704,444

www.bancamediolanum.it

Notizie Mediolanum a cura di Roberto Scippa roberto.scippa@mediolanum.it

Selezione e reclutamento tel. 840.700.700 www.familybanker.it

Oltre che enigmatica, la realtà, come sempre, è un po' più com-plessa di quel che appare a prima vista. Lo sfondamento della mitica quota 12.000 da parte del Dow Iones Industrials e il suo apparente naggancio con il trend degli Anni '90 e comportamenti molto simili da parte delle borse asiatiche, anche se con qualche pesante sus-sulto sul fronte giapponese, confer-mano un quadro di mercati ormai attestati su valori massimi assoluti. Lo stato del continente europeo sembrerebbe invece abbastanza diverso. Pur con una buona, anzi ottima, corsa dei prezzi, i livelli di fine decennio precedente sono ancora lontani. Queste differenze sono però neutralizzate se si vanno a rettificare i prezzi per gli effetti di

variazione dei cambi valutari: sui massimi assoluti anche i prezzi europei se tutto viene calcolato in dollari, mentre ancora lontani dai massimi i prezzi americani ed asia-tici se tutto viene calcolato in Euro. In sintesi: per un investitore americano o asiatico i prezzi delle borse sono sui massimi ovunque, per un investitore europeo il valore degli investimenti borsistici, in qualun-que area geografica, sono ancora lontani da quelli di sei-sette anni fa, di un buon 25% in America e a Hong Kong e di quasi il 40% in Giappone. Nell'insieme, situazioni non molto diverse, Giappone a parte, a quelle che si riscontrano in Europa misurando tutto in Euro.In questa situazione, lo stress da massimi storici risulta quanto

no dei fondamentali, si percepisce poi che gli utili delle società quota-te continuano, un po' ovunque, a niservare sorprese positive e a confermare un buon andamento della profittabilità aziendale. Questo anche per molte società europee, anche per molte società europee, frutto di processi di norganizzazio-ne o di benefici indotti dagli inte-ressi sempre più internazionali sia per quanto riguarda i processi pro-duttivi sia per quanto riguarda i mercati di sbocco. Sempre minore, quindi, anche la dipendenza da sistemi economici un po' apatici. L'interesse a rimanere investiti sui mercati azionari, con una buona diversificazione, resta quindi prevalente. Un'eventuale accelerazio ne della crescita ciclica europea

potrebbe portare un buon contri-buto per gli investimenti nel nostro continente, così come un recupero ciclico delle altre valute nei con-fronti dell'Euro potrebbe dare soddisfazioni agli investimenti extraeuropei, soprattutto se accompagnato dalla tenuta del trend positivo dei conti economici societari, cosa che nulla lascia, in questo momento contraddire.

L'arma vincente rimane la diversificazione, eventualmente perseve-rando maggiormente negli investimenti aggiuntivi in quelle aree dove l'investitore europeo ha finora colto le minori soddisfazioni.

> Commento di Walter Ottolenghi Amministratore Delegato di Mediolanum Gestione Fondi