

Guerra di Spagna

(segue dalla prima pagina)

Come ha spiegato ieri l'economista Mario Semerario sui suoi blog "Phaedro", in cambio della libertà di mercato del credito spagnolo... "L'idea di un aumento del capitale azionario delle banche (cioè che i loro attuali azionisti vendano spazzati via), ma anche del debito subordinato"...

L'indagato in carcere si fa sentire con dignità in un mondo di sordastri

Al direttore - Protezione civile: la fase successiva alle catastrofi torna agli enti locali. La catastrofe resta una prerogativa del cittadino. Maurizio Crippa

Al direttore - Dopo lo sborco (un po' ipocrita) per lo scandalo Lipor, cosa aspettiamo ad accendere una lampadina sul meccanismo perverso della determinazione della soglia di tasso usurario? Dobbiamo inventarci una soglia? Lasciamo che il pm di turno faccia la solita passerella? Camillo Di Biase...

Al direttore - Senza entrare nella sostanza del manifesto "Conservatori non cazzoni", ma mesi perché per i pm non divi tutto, cioè non confermo le loro ipotesi accusatorie. Margherita Boniver

In un certo senso si.

Al direttore - Antonio Simone è sottoposto da tre mesi a carcerazione preventiva (l'inchiesta è il caso Dado-Maugeri) utilizzando i suoi confronti - come lo è stata in passato e ancora oggi per moltissimi cittadini - come indebito e odioso strumento di indagine e pressione psicologica. Antonio Simone è un uomo coraggioso, e a noi piace come spesso si fa in questi casi una scelta di convenienza...

La sua testimonianza lo meriti e merita risposta le sue domande: "Sono in carcere da tre mesi perché per i pm non divi tutto", cioè non confermo le loro ipotesi accusatorie. Contro la legge, con un uso strumentale e folle di disposizioni reiterate solo grazie all'impunità di un ceto politico e di un sistema giudiziario sempre in letargo col berlusconismo (che quindi tace), sono istigato continuamente a dire il falso (cioè che ho corrotto qualcuno) e istigato al tentato suicidio come unica possibilità di risposta al sequestro della mia persona. Ma mia vita resta l'ultima arma disponibile per denunciare i metodi staliniani

Alla Società

Il segreto della bellezza intatta di Edwige Fenech? Non aver preso mai nemmeno un raggio di sole.

Luigi Amicone

Simone è un combattente, fa quel che pochi hanno fatto contro una logica aguz-

zina. Il processo ci sta, la carcerazione preventiva è un obbrolio, il silenzio che la circonda raddoppia il senso di truffa mediatica e giustizialista.

Al direttore - Mettetevi nei panni di un tedesco che lavora duro, come noi non sappiamo più fare, e che per lavoro si trova a pagare i buffi di chi vuol continuare a vivere nel paese dei balocchi: voi non vi sentirete un po' contrariati (eufemismo)? Ma perché nessuno dice che l'unico rimedio possibile è quello di rimborsare le manovre e portare un po' meno di diritti e un po' più di doveri?

Giovanni Gentili

Al direttore - Il vero "antidoto per combattere gli interessi corporativi" è la "socializzazione". Solo così Berlusconi può mutare l'atteggiamento dell'opinione pubblica e stabilire un nuovo consenso morale e intellettuale. Vittorio Colavito

Nuove risorse all'orizzonte

di Ennio Doris*

Nella storia dell'umanità, ha vinto chi ha saputo vedere al di là del contingente, del momento, dei propri confini. Chi ha speso sempre più in là la frontiera. Chi nel presente ha visto i segni del futuro, e ha saputo la rotta in base a ciò che stava suonando all'orizzonte. Un orizzonte che non è più quello limitato del nostro mondo per come lo abbiamo conosciuto finora, bensì quello che abbraccia il mondo intero. Attraverso le nuove tecnologie, nuovi scenari e prospettive.

La tecnologia aumenta e amplifica le possibilità. E sta rivoluzionando tutti i settori, creando nuove risorse e liberando altre. A vantaggio delle aziende, di tutti noi, e dello sviluppo futuro. Molti costi, che sembravano indispensabili, oggi non lo sono più e quindi saranno eliminati. Un esempio, riferito al settore bancario: è stato calcolato che le banche italiane nei prossimi dieci anni faranno 8.000 filiali. Organizzare una banca senza le filiali era impensabile solo fino a qualche anno fa, quando il computer non era ancora un "personal computer", il telefono senza fili era agli esordi e per qualsiasi operazione finanziaria bisognava recarsi di persona allo sportello. Proprio per questo Banca Mediolanum è, da sempre, una banca moderna e innovativa, sempre al passo con i tempi, che interpreta e anticipa i cambiamenti in atto.

Ma questa rivoluzione sta avvenendo in tutti gli ambiti produttivi, non soltanto nel terziario. Ad esempio, anche nel campo dell'energia la tecnologia sta stravolgendo lo scenario. Le energie rinnovabili, solare ed eolica innanzitutto, stanno diventando sempre più competitive e convenienti rispetto al petrolio, e qualche decennio fa sembrava insostituibile, e le sue riserve sono finite. E oggi, invece, è destinato a esaurirsi. Le fonti rinnovabili forniranno invece sempre più energia pulita e a costi bassi, l'energia solare ne è un esempio. Nell'ultimo anno il suo costo si è dimezzato. In India già costa meno di quella da gasolio. Non è azzardato prevedere che entro la fine del prossimo decennio il mondo avrà a disposizione tanta energia a bassissimo costo. In pratica, l'Era della Pietra è finita quando la pietra c'era ancora, quella del petrolio finirà prima che finisca il petrolio. Le nuove tecnologie, che progrediscono in maniera esponenziale, consentiranno sempre più risparmi alle aziende, a utenti e clienti, a beneficio di nuove risorse che si renderanno disponibili. E già nei prossimi anni potranno avvantaggiarsi di questi cambiamenti e di questi nuovi scenari quei Paesi e quelle imprese che, lungimiranti, stanno pianificando adesso lo sviluppo futuro, si stanno attrezzando per cogliere tutte le opportunità del nuovo che si profila.

*Presidente di Banca Mediolanum

INTERESSI ELEVATI CON IL CONTO DEPOSITO IMMEDIOLANUM E IL CONTO CORRENTE MEDIOLANUM FREEDOM PIÙ

Far crescere il valore del risparmio

CON LA PROMOZIONE 'FRIENDS', CHE PROSEGUE FINO ALL'AUTUNNO, IL TASSO PUÒ ARRIVARE FINO AL 4,25%

Due servizi bancari diversi, il conto deposito ImMediolanum e il conto corrente Mediolanum Freedom Più, la stessa grande convenienza. E presentando degli amici che versano almeno 1.000 euro, grazie alla promozione 'Friends' che continua fino al primo ottobre, per il cliente c'è la possibilità di ottenere un tasso di remunerazione che arriva fino al 4,25% lordo annuo sulla nuova liquidità vincolata a 12 mesi. Vale a dire, l'opportunità concreta di valorizzare i propri risparmi a condizioni e interessi ai livelli più alti e vantaggiosi del mercato.

FINO AL 4,25% PER 12 MESI

nuova liquidità vincolata per 12 mesi. Un valore già estremamente conveniente, che può crescere ulteriormente utilizzando la promozione 'Friends'. Il cliente, titolare di un conto ImMediolanum o Mediolanum Freedom Più, ottiene uno 0,25 per cento in più (un 'extra-tasso' rispetto al tasso base) sugli interessi maturati con le somme vincolate per 12 mesi se presenta un amico che a sua volta apre un conto. E se gli amici sono due, l'aumento è dello 0,50, se sono tre, l'incremento è dello 0,75 per cento, sempre rispetto al valore base. Dal 3,50% lordo per le somme di nuova liquidità vincolate a un anno, i tassi salgono così rispettivamente al 3,75, al 4 e al 4,25%.

infatti possibile vincolare una quota di denaro e dei propri risparmi. Con, inoltre, tutti i servizi e i vantaggi che contraddistinguono Mediolanum Freedom Più, un conto corrente con qualità e caratteristiche a livelli di eccellenza: piena operatività e tutte le operazioni di un conto corrente tradizionale, come Boncomat, carta di credito, assegni, bonifici, accrediti, domiciliazione delle bollette. Principali operazioni bancarie, tra cui prelievi, bonifici, RID, pagamento utenze: gratuite. E anche in termini di costi la convenienza è notevole, come rivela l'Indicatore Sintetico di Costo (ISC), che rappresenta il costo orientativo secondo le indicazioni stabilite dalla Banca d'Italia. L'ISC di Mediolanum Freedom Più, riferito ad una famiglia con operatività media, ammonta a 52 euro, mentre quello medio del mercato per una famiglia con pari operatività è di 146,82 euro (Fonte: Cortei/Economia del 28.05.2012). Una differenza del 78 per cento.

Ma vantaggi e possibilità che crescono valore in termini molto concreti non finiscono qui. Ogni cliente può infatti coinvolgere i suoi amici anche attraverso Facebook: sempre grazie all'applicazione 'Friends' è possibile 'passare il favore' ad amici e conoscenti (massimo 20 contatti attivabili al giorno) invitandoli ad aprire il conto deposito ImMediolanum o il conto corrente Mediolanum Freedom Più e a beneficiare quindi delle stesse opportunità. Infatti, a sua volta, ogni amico otterrà un interesse

Mediolanum ora comunica anche su YouTube

Facebook, Twitter, e ora anche YouTube. Banca Mediolanum utilizza le tecnologie più moderne, gli strumenti listech più pratici e funzionali, per comunicare con i propri clienti, e con tutti i risparmiatori e le loro famiglie, ogni giorno, in ogni momento della giornata, da qualsiasi luogo. Dopo essere approdati sui principali Social network, come Facebook e Twitter, dal 15 luglio Banca Mediolanum avrà il proprio brand channel su YouTube, dove saranno disponibili notizie, presentazioni e novità di Banca Mediolanum, i suoi servizi e soluzioni per il risparmio e gli investimenti delle famiglie, eventi rivolti alla clientela, e tante iniziative e attività organizzate in tutta Italia e in ogni periodo dell'anno: dal Mediolanum Market Forum alla sponsorizzazione del Giro d'Italia.

Per lanciare in grande stile il nuovo spazio della Banca su YouTube, dal 15 al 21 luglio andrà in onda la nuova campagna di comunicazione sulle principali reti Tv, con una novità in più: ad affiancare il presidente Ennio Doris come testimonial della Banca saranno anche manager Massimo Doris, Sara Doris, Oscar Di Montgigi, Gianluca Bossio, Luigi Del Fabbro, Vittorio Giudaro, Gianmarco Gessi, Giovanni Piravono, Stefano Volpato. Che in questo modo, come fanno sempre tutti i Family Banker nel loro lavoro quotidiano, ci mettono la faccia in prima persona nella comunicazione e nella relazione diretta, e sempre più multicanale, con tutti i clienti e le loro famiglie.



Un'immagine dello spot Tv per il lancio del nuovo spazio di Banca Mediolanum su YouTube

«La Banca moderna con forti radici ovunque»

I FAMILY BANKER GARANTISCONO UN RAPPORTO PERSONALE DI FIDUCIA E COSTANTE NEL TEMPO CON LA CLIENTELA. E OGNI ANNO ORGANIZZANO OLTRE 6 MILA EVENTI IN TUTTA ITALIA

«Mediolanum è una banca grande e 'locale' allo stesso tempo. È per eccellenza la banca del territorio spiega Giovanni Piravono, vicepresidente di Banca Mediolanum, vicepresidente dell'Abi (l'Associazione bancaria italiana), e attento conoscitore del tessuto economico e sociale del Paese, della realtà dei piccoli e grandi risparmiatori e investitori. Mediolanum è un Gruppo bancario di primo piano ma che sul territorio non si confonde di ogni singolo cliente si comporta come la banca locale di un tempo, per la vicinanza e il rapporto personale e diretto che può garantire, attraverso i nostri professionisti finanziari presenti ovunque in tutta Italia». Con la differenza, rispetto alle piccole banche locali, che è appunto un grande Gruppo. Con tutte le risorse, le soluzioni e i servizi bancari, le strutture di supporto e le capacità di un grande Gruppo internazionale. Con la formazione e l'aggiornamento costante, forniti a tutti i suoi professionisti finanziari. E in più è una banca molto tecnologica, multicanale e sempre all'avanguardia, ma con modalità facili e pratiche da utilizzare per tutti, per le operazioni quotidiane e nei servizi alla clientela.

nelle grandi città come nei piccoli centri di provincia sottolinea Piravono, perché i nostri professionisti finanziari, i Family Banker Mediolanum, vivono stabilmente e, nel corso degli anni, continuano a svolgere la loro attività professionale sempre nello stesso territorio, a diretto contatto con tutti i loro clienti. Spesso nei luoghi dove sono cresciuti e dove sono sempre vissuti. Dove conoscono tutti e tutti li conoscono. E diventano, in questo modo, un punto di riferimento autorevole e stabile nel tempo, sul territorio. Attraverso un rapporto personale, diretto e di fiducia che continua negli anni, in molti casi per più generazioni di una stessa famiglia. Un punto di riferimento, che si trasmette di padre in figlio. «Ciò che il singolo risparmiatore, investitore privato o imprenditore ha sempre apprezzato molto nella presenza sul territorio della propria banca» rivela il manager, «è innanzitutto il rapporto diretto tra direttore di filiale, nel caso di una banca tradizionale, e cliente. È proprio questo tipo di rapporto tra direttore e cliente è svolto

in maniera del tutto equivalente, ed eccellente, dai nostri Family Banker. Ma, in più, i nostri professionisti non sono soggetti al delirio turn-over dei direttori di filiale delle banche tradizionali, che, soprattutto per quanto riguarda i maggiori titoli di credito, ruotano con una cadenza anche trisettimanale. Per cui in filiale, a ogni nuovo arrivo, dopo pochi anni, si ripropone alla clientela si deve ricominciare tutto daco-

finanziarie, sia per le famiglie che anche per i percorsi imprenditoriali dei clienti. Ogni anno i Family Banker realizzano, con il supporto della Banca, oltre 6 mila eventi, da Bolzano a Sinigaglia, da Cuneo a Cagliari e Taranto, tutti di alto livello. Oltre a essere sempre protagonisti di iniziative coinvolgenti, o in collaborazione con, le principali aggregazioni territoriali. Come le associazioni imprenditoriali, Confindustria, Rete Imprese Italia, Alleanza delle Cooperative, varie altre organizzazioni di rilievo, tra cui fondazioni, Lions e Rotary Club, e diversi Ordini professionali. «Sono altrettante occasioni per sviluppare ulteriormente la fitta rete di relazioni che sta alla base del nostro ruolo e della nostra attività» osserva Piravono, «guardando al mondo, come fa un Gruppo di livello internazionale come il nostro, e allo stesso tempo sempre attenti alle realtà locali e vicini a ogni cliente. Per tutti questi motivi, Banca Mediolanum è molto radicata ovunque, in tutta Italia, e i Family Banker stanno diventando sempre più parti integrate del sistema locale e di riferimento del tessuto imprenditoriale e produttivo del territorio per quanto riguarda le esigenze e le attività

Questo è una pagina di informazione aziendale con finalità promozionali. Il suo contenuto non rappresenta una forma di consulenza né un suggerimento per investimenti.

IL RIEMPIVVIO di Pietrangeli-Rafanelli

Berlusconi si ricandida a premier. Angelino Alfano sarà al suo fianco. Fino a questo momento è solo un'ipotesi. Poi interviene una volta sciolto il Parlamento. E allora? Il riferimento di un'iniziativa pubblica, forse un discorso del Cavaliere al Licario, a Milano, replicato per tramite di video-radio diffusione alla Patria in trepidante attesa. Nove milioni di telespettatori sono pronti e Sandro Bondi, in tutta da ginnastica, si prepara facendo la sua corsetta quotidiana per le strade del capoluogo lombardo. Un'introduzione guidata da Fabrizio Cicchitto si dirige verso la Vallinella. È l'Italia migliore che saluta la decisione del capo di tornare nell'agone. I Fedelti, nel frattempo trasferiti a Pescasseroli, hanno appreso attenti ciò che per loro è solo una voce. Se lo tonante "presente" potrà cancellare l'onore dell'infanzia. Nessuno teme il tentativo di sbarco delle potenze avversarie. «Lo spreco», ha fatto sapere il Silvio, «sarà fermato sul bagnasciuga».

INNAMORATO FISSO di Maurizio Milano

Penso di diplomarmi in cinque anni in Diritto canonico e tornare in Europa per incarichi presso l'Unesco, dove tornerò a mio uso. Almeno così dice lui. Io sinceramente non l'ho mai visto entrare negli uffici Unesco a Venezia. Lui dice che va una volta l'anno per firmare il foglio di presenza, poi basta. A me sembra un po' strano che si lavori fisso all'Unesco e va una volta l'anno. Se entro all'Unesco a una prima cosa che faccio licenzio mio zio. Basta furbi.