

E' uscito il nuovo libro di Flaiano: l'ha scritto Gene Gnocchi

Libro, giovedì 27 ottobre

Il critico letterario più implaceabile d'Italia si chiama Gene Gnocchi. Lo si capisce leggendo il suo nuovo libro, *L'invocazione del balcone* (Bompiani, pp. 216, euro 17), satira ferocemente vizi del mondo culturale di casa nostra, che sui grandi giornali e nelle antologiche impegnate difficilmente trovano posto. Anche perché nessun amico degli amici viene risparmiato.

VANNI SCHEIVILLER

Fin dalla premessa è una festa di sberleffi alla società degli intellettuali. Come la stocata a un compianto e raffinato editore. «Una mattina di dicembre del 1998 ho portato il dattiloscritto all'editore Vanni Scheiviller (...). Dopo un mese e mezzo mi

è arrivata una lettera nella quale molto cortesemente ma anche molto fermanamente si mi riferiva che l'editore Scheiviller non pubblica prosa eccetto Vivian Lamarque, lo ho risposto che potevo ridurlo a poemetto tipo *La ragazza Carla* o *La ballata di Rudy* di Pagliarani o scrivere inavvertitamente semplice come la Lamarque, ma Scheiviller pur di non rispondermi è morto...

UMBERTO GALIMBERTI

Come ogni grande libro, anche quello di Gnocchi non è tutto farina del suo sacco. «Le pagine da 118 a 128 sono copiate pari pari da un saggio di Umberto Galimberti copiato a sua volta da un trattato sulla prosoponologia al suicidio nei ceti medi di un cugino di Paul Virilio». Anche qui, mentre

il professor Galimberti per i suoi plagi si giustifica con la remissiveness involontaria, almeno Gnocchi confessa che ha copiato perché «era sera, ero stanchissimo».

ERINAUDI E GLI ALTRI

Gnocchi per farsi pubblicità ha tentato le strade più abiette: «Ho preso anche la cittadinanza finlandese e assunto un nome nordico come Gnoobok Paarafrin per tre anni pur di farmi pubblicità da Iperborea, ma così facendo ho rinunciato al volo in Italia, soprattutto quello delle primarie per il Pd, e mi sono sentito diminuito (...).»

Ma il professor Galimberti non è l'unico che è interessato al mio romanzo, anche se l'obbligo era di scrivere settecento pagine con almeno trentacinque morti violente, una ogni venti pagine e de-

scrittura per diciannove». Erinaudi l'ha rifatto di alcuni in scena si descriveva l'irruzione di alpini ipotizzati nell'ufficio di Gian Arturo Ferrari di cadavere mentre lui è in bagno a cagare». Infine è stato pubblicato il *Bompiani*, «stato il pubblico tutto, non lo hanno neanche letto e infatti adesso è la prima volta anche per loro».

MICROMEGA

Imperdibile la presa in giro del fantozziano convegno di MicroMega. «Quando arrivo all'autolevaggio Donderò mi assale sempre lo stesso dubbio, e cioè se durante il lavaggio è meglio stare dentro la macchina o fuori. Sono stato anche a un convegno a Montecatini, un convegno di due giorni

indetto da MicroMega dal titolo "Autolevaggi: stare dentro o stare fuori?" con dei dibattiti, incontri, proiezioni. Tutto curato da Paolo Flores d'Arcais che poi la mattina è ripartito per Sassari con l'accappatoio dell'albergo nascosto in valigia, ma la cosa si è saputo dopo perché l'accappatoio è entrato nel consuntivo di bilancio di MicroMega come passività». Segue riassunto dell'intervento del sociologo Massimo Ferreri, che nell'autolevaggio vuole «contagare efficienza e divertimento».

ROBERTO SAVIANO

Ma le teste d'uovo di MicroMega non sono l'unico convegno di Gnocchi ai confini con la realtà, c'è anche l'esaltatore camorrista, che lo minaccia: «Ricordi che tu e Sa-

viano siete due uomini morti. Però siccome noi sul libro di Saviano abbiamo i diritti d'autore e anche sul film, oltre a fare le magliette, noi lui non lo ammaziamo, ma tu, a meno che tu non scriva subito un libro contro la camorra da cui si possa ricavare un film e vendere le magliette».

VELTRONI E VERONESI

Business is business. La crudeltà di Gnocchi lo porta anche a sparare sulla Croce Rossa, nella fattispecie su un politico, scrittore, critico cinematografico con un grande futuro dietro le spalle: «La sala da ballo Eden era quasi vuota perché quello dello scrittore Walter Veltroni presentava il suo nuovo libro, una biografia romanizzata su uno che aveva preso il posto di lavoro e poi era stato in Africa, con annesso dibattito dopo che del libro avrebbe parlato l'autore e chi l'aveva introdotto, Sandro Veronesi». Dopo la presentazione, tutti sono pentiti di «aver buttato via la domenica senza ballare».

Le incertezze europee che bloccano gli USA

di Ennio Doris

Observando gli Stati Uniti d'America possiamo notare che in questo momento i privati hanno molta liquidità ma consumano meno, perché hanno paura.

Anche le imprese sono molto liquide, si parla di più di 2.000 miliardi, ma investono poco, perché hanno paura.

Le banche detengono liquidità per circa il 15%, contro il 2-3% che solitamente hanno in portafoglio, sempre perché hanno paura e sono in attesa di quello che può accadere. Ma che cosa temono?

Temono quello che può succedere in Europa e cioè il default di uno degli stati sovrani che faccia saltare tutto l'assetto.

Ho già avuto modo di esprimere la mia opinione sull'Italia: ribadisco che per l'Italia il rischio non esiste, basta pensare che la ricchezza finanziaria e immobiliare totale degli italiani supera di quasi 2.000 miliardi quella totale dei tedeschi e quindi non sarà certo un debito di 1.900 miliardi a far paura.

Ho anche parlato delle enormi risorse che lo Stato italiano ha. Patrimonio immobiliare e aziende che possono essere venduti per ripianare il debito pubblico.

InMediolanum, il conto deposito al 4,25%

I VANTAGGI DI UN CONTO CHE SI PUÒ APRIRE E GESTIRE ANCHE IN AUTONOMIA UTILIZZANDO IL SITO WWW.INMEDIOLANUM.IT

Denaro sonante da mettere in portafoglio grazie agli alti tassi di remunerazione. Per tutelare e valorizzare in modo concreto i propri soldi. Insieme a condizioni molto vantaggiose e modalità di utilizzo pratiche per tutti. E ciò che offriamo sempre i servizi e le soluzioni di risparmio di Banca Mediobanca, per fornire alla propria clientela opportunità e prodotti bancari di grande convenienza e qualità. E questo è possibile perché Mediobanca, agli alti tassi di remunerazione offerti, rappresenta non un semplice costo da sostenere per ottenere risultati a breve, come avviene invece per molti altri istituti di credito, ma costituiscono un vero e proprio investimento per costruire con tutti i propri clienti una pianificazione personalizzata e che duri nel tempo.

È un vantaggio per il risparmiatore che poi, se soddisfatto, traduce questo vantaggio in un effetto positivo di cui lungo periodo, anche per la Banca. Tutte caratteristiche e benefici che contraddistinguono anche il conto deposito InMediolanum, sempre più conveniente e vantaggioso. A partire dal 31 ottobre, il conto garantisce ai nuovi sottoscrittori il tasso di remunerazione del 4,25% lordo annuo per le somme vincolate per 12 mesi.

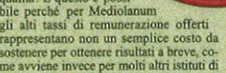
Il conto deposito InMediolanum garantisce una remunerazione del risparmio efficiente e molto vantaggiosa in termini di tassi, e non solo nell'opzione di vincolo a

12 mesi. Anche i depositi di durata più breve (3 e 6 mesi), offrono risultati altrettanto interessanti. Le somme vincolate a sei mesi garantiscono un tasso lordo del 3,15%, mentre quelle a tre mesi del 2,65%.

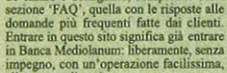
E i vantaggi non finiscono qui. InMediolanum è il conto deposito che non costa niente: apertura, gestione, spesa, imposta di bollo sono gratuite. Non prevede un specifico importo vincolabile: da 100 euro a 1 milione (*), si può vincolare la cifra che si vuole. E in più è facile da aprire e gestire, anche in autonomia andando sul sito www.inmediolanum.it. Dove si trovano inoltre tutte le informazioni necessarie. Illustrate in un motivo a doppio piatto, complete della sezione "FAQ", quelle con le risposte alle domande più frequenti fatte dai clienti. Entrare in questo sito significa già entrare in Banca Mediobanca: liberamente, senza impegno, con un'operazione facilissima, alla portata di tutti.

Questa modalità di "accesso diretto" via Internet, non sostituisce la figura del Family Banker, perno del modello di Banca Mediobanca, ma offre agli utenti un ulteriore modo di entrare in Banca con la semplicità, la chiarezza e la trasparenza di sempre. Con "accesso diretto" Mediobanca conferma il suo ruolo di banca innovativa e multicanale, capace di soddisfare le esigenze di un numero sempre maggiore di clienti, adattandosi ai loro comportamenti, stili di vita, modi di comunicare e anche di gestire i propri risparmi. Con alti rendimenti.

(*): limite massimo di giacenza complessivamente vincolabile



Questa modalità di "accesso diretto" via Internet, non sostituisce la figura del Family Banker, perno del modello di Banca Mediobanca, ma offre agli utenti un ulteriore modo di entrare in Banca con la semplicità, la chiarezza e la trasparenza di sempre. Con "accesso diretto" Mediobanca conferma il suo ruolo di banca innovativa e multicanale, capace di soddisfare le esigenze di un numero sempre maggiore di clienti, adattandosi ai loro comportamenti, stili di vita, modi di comunicare e anche di gestire i propri risparmi. Con alti rendimenti.



Questa modalità di "accesso diretto" via Internet, non sostituisce la figura del Family Banker, perno del modello di Banca Mediobanca, ma offre agli utenti un ulteriore modo di entrare in Banca con la semplicità, la chiarezza e la trasparenza di sempre. Con "accesso diretto" Mediobanca conferma il suo ruolo di banca innovativa e multicanale, capace di soddisfare le esigenze di un numero sempre maggiore di clienti, adattandosi ai loro comportamenti, stili di vita, modi di comunicare e anche di gestire i propri risparmi. Con alti rendimenti.



«C'è, infine, un problema Grecia ma l'Europa e la BCE lo stanno già gestendo.
Da dove provengono quindi tutta questa paura? Dal fatto che sia l'Italia sia l'Europa hanno un problema simile: la mancanza di governi con poteri decisionali.

In Italia c'è un governo di coalizione e quindi di ogni decisione deve essere discussa a lungo per cercare compromessi tra le diverse componenti. Le lunghe discussioni che avvengono nei Paesi con una governance di coalizione fanno dubitare della soluzione.

La stessa cosa avviene in Europa, dove, in mancanza di un governo centrale, le discussioni fra i vari membri, Sarkozy, Merkel e gli altri, fanno dubitare della soluzione.

Come abbiamo visto poi, per le soluzioni si trovano poiché sono sempre a portata di mano e a portata di buona volontà.

Per tanto questa crisi europea del debito sovrano verrà risolta, con l'unica eccezione della Grecia il cui default verrà pilotato e quindi gestito senza rischi.

Tutto questo ha creato una situazione dei mercati azionari molto depressa, con utili e dividendi molto alti, a livelli storici, alti come quasi si mai nel passato. Questa situazione rappresenta una grandissima opportunità di investimento, no i rischi, come mostrare denaro per lunghissimi termini, oltre i 10 anni, diversificare in tutto il mondo, e diversificare anche i momenti di entrata, proprio per sfruttare la volatilità dei mercati.

Credo che chi non farà questo, in futuro, non si mangerà solo le unghie, ma le dita delle mani, le mani e le braccia.

Presidente di Banca Mediobanca

Mobile banking, al passo con l'innovazione

L'APPLICAZIONE PER IPHONE E ANDROID ANCHE CON OPERAZIONI DISPOSITIVE: DAI BONIFICI ALLE RICARICHE AL TRADING ONLINE

Le nuove applicazioni e risorse, in particolare quelle della Mobile technology, cellulari, smart-phone e computer che si possono portare e usare ovunque, e in movimento, aprono ancora nuovi scenari e possibilità. Abbassando ulteriormente i limiti di spazio e di tempo, il Mobile banking sta ancora di più uno strumento in grado di avvicinare la banca al cliente. Del resto, ricerche e analisi di mercato evidenziano che in Italia il 2011 è l'anno del sorpasso da parte degli smart-phone, i cellulari intelligenti, con ormai ben oltre quota 20 milioni di utenti, rispetto ai cellulari tradizionali.

«Nel prossimo futuro l'utilizzo della rete in mobilità avrà un forte sviluppo, conta quasi 30mila download da iTunes Store e una media nell'ultimo periodo di circa 3 mila logon al giorno.

Non solo. Al- le consuete attività di consultazione, applicazione Mediobanca per iPhone e Android aggiunge la possibilità di effettuare operazioni dispositive: dai bonifici alle ricariche telefoniche, dalle carte prepagate al trading online. E contiene anche "utilities" e funzioni avanzate come la geo-localizzazione degli sportelli bancomat e degli sportelli convenzionati più vicini e i recapiti del Family Banker di riferimento, località per località. Ovunque ci si trovi, da qualunque luogo e in qualsiasi momento si abbia necessità di entrare in banca.

Il costante sviluppo dell'applicazione ci ha consentito di essere la prima Banca in Italia a fornire il trading online tramite un'applicazione Android sottostante al sistema di Montigny, e proprio a partire da queste settimane, ci offre la prima banca al mondo in grado di offrire il servizio di "customer care" tramite sistema VoIP: chiamata, videochiamata e chat. Un ulteriore contatto diretto tra cliente e Banking Center. Sempre nel segno dell'innovazione e di un servizio bancario di eccellenza. Altri elementi distintivi di Banca Mediobanca, insieme alle convenienze dei suoi tassi di remunerazione applicati ai prodotti di risparmio e investimenti e alla competenza e affidabilità dei propri Family Banker, che fanno la differenza rispetto al resto del mercato.

Il costante sviluppo dell'applicazione ci ha consentito di essere la prima Banca in Italia a fornire il trading online tramite un'applicazione Android sottostante al sistema di Montigny, e proprio a partire da queste settimane, ci offre la prima banca al mondo in grado di offrire il servizio di "customer care" tramite sistema VoIP: chiamata, videochiamata e chat. Un ulteriore contatto diretto tra cliente e Banking Center. Sempre nel segno dell'innovazione e di un servizio bancario di eccellenza. Altri elementi distintivi di Banca Mediobanca, insieme alle convenienze dei suoi tassi di remunerazione applicati ai prodotti di risparmio e investimenti e alla competenza e affidabilità dei propri Family Banker, che fanno la differenza rispetto al resto del mercato.

Il costante sviluppo dell'applicazione ci ha consentito di essere la prima Banca in Italia a fornire il trading online tramite un'applicazione Android sottostante al sistema di Montigny, e proprio a partire da queste settimane, ci offre la prima banca al mondo in grado di offrire il servizio di "customer care" tramite sistema VoIP: chiamata, videochiamata e chat. Un ulteriore contatto diretto tra cliente e Banking Center. Sempre nel segno dell'innovazione e di un servizio bancario di eccellenza. Altri elementi distintivi di Banca Mediobanca, insieme alle convenienze dei suoi tassi di remunerazione applicati ai prodotti di risparmio e investimenti e alla competenza e affidabilità dei propri Family Banker, che fanno la differenza rispetto al resto del mercato.

4 Protection Home: tutti i vantaggi in una polizza

SCONTO SULLA SECONDA ABITAZIONE, SCONTO PER L'ACQUISTO DI PIU' GARANZIE E TUTOR DEDICATO PER LA GESTIONE DEL SINISTRO

Family Banker: un marchio registrato, un nome creato per connotare una professione unica nel panorama delle professioni finanziarie, un binomio per definire un lavoro che non esisteva quando Banca Mediobanca lo ideò, ed è sua prerogativa esclusiva ancora oggi. Perché il Family Banker non è semplicemente il promotore finanziario che investe i tuoi risparmi. È l'esperto "di famiglia" che oltre a studiare e ad aggiornarsi continuamente conosce approfonditamente le tue esigenze per valorizzare al meglio le tue condizioni economiche-finanziarie. Ti dice se e quanto puoi risparmiare, come puoi costruire una pensione, cosa devi fare se vuoi farti un piccolo o grande capitale per te o per i tuoi figli, come investire i tuoi risparmi a breve, medio o lungo termine. Ma proprio le tue condizioni economi-

co-finanziarie dipendono anche dagli imprevisti. E allora il Family Banker sa anche dirti quali sono gli imprevisti cui vai incontro, e quali le polizze che ti salvaguardano.

Un esempio: fra i beni che vogliamo proteggere c'è, com'è naturale, la casa che possiedi, e magari anche la casa dei nostri figli, e se ce l'abbiamo, anche la casa che ci siamo comprati, spesso con i risparmi di una vita, per trascorrere le vacanze. 4 Protection Home (Protezione Casa), la polizza di Mediobanca Assicurazioni, è stata studiata apposta per rispondere a queste esigenze.

È in pratica una polizza assicurativa sugli immobili che ti protegge dai danni ai muri e al contenuto della casa che può causare, per esempio, un incendio o uno scoppio; oppure dal furto del contenuto di casa, come mobili, qua-

ndri, gioielli; oppure ancora dalla responsabilità civile verso terzi (ad esempio se un cane che passa lì sotto, l'incendio scoppia e brucia anche l'abitazione del tuo vicino).

Se scegli almeno una protezione per l'immobile, puoi usufruire di uno sconto sulla responsabilità civile verso terzi. In più, c'è uno sconto - del 15 per cento sulla seconda - se assicurati due immobili, anche se in affitto!

Tuttavia i vantaggi maggiori che distinguono 4 Protection Home - spiega Massimo Grandis, amministratore delegato di Mediobanca Assicurazioni - sono quelli che caratterizzano la polizza di Mediobanca Assicurazioni e che ne fanno prodotti unici sul mercato non solo per le condizioni: ma anche e soprattutto per i servizi, prima e dopo l'eventuale incidente!*

Sono quattro. Il fattore di protezione, che stabilisce in modo scientifico che cosa e per quale cifra il cliente ha necessità di proteggere. La scheda Polizza Tonda, che spiega le condizioni contrattuali in modo chiaro e perfettamente comprensibile dal cliente. La possibilità di pagare il premio mensilmente, senza alcuna spesa aggiuntiva rispetto al pagamento annuale. Il liquidatore dedicato, il Tutor che seguirà ogni dettaglio del tuo caso e del quale la Compagnia comunicherà il nome ed ogni possibile recapito nel momento in cui ti trovi a denunciare l'incidente assicurato. La trascrizione via sms, grazie alla quale riceverai gli aggiornamenti sulla tua pratica tempestivamente: denuncia pervenuta, nome cognome e recapiti di chi se ne occupa, liquidazione inviata.

Sia Godel che Russell, come tutti sanno, sono morti da un pezzo, ma il mondo fuori di Gnocchi è morto perfino Federico Moccia, «non si è liberato in tempo utile dai lucchetti durante un tragico esperimento alla Houdini nelle gelide acque del Tevere».

Giordano Tedoliti

Tanti eventi esclusivi per i clienti della Banca



Banca Mediobanca, fedele alla sua idea di "Community", cioè di realtà che unisce attivamente e costantemente la banca e la propria clientela, anche sulla base di una serie di principi e valori fortemente condivisi, propone per i propri clienti iniziative e occasioni di incontro, dibattiti, eventi di natura culturale, artistica, conviviale e anche ovviamente economico-finanziaria. Migliaia di eventi esclusivi organizzati ogni anno, in tutta Italia, ai quali spesso partecipano direttamente anche i top-manager della Banca.

L'immagine qui riportata è un esempio di queste attività, e si riferisce alla serata sul tema "Mercati che fare", che si è svolta il mese scorso nelle Marche, a Montegiorghe (Fermo). A fianco per l'occasione la planimetria di Mediobanca, con la presenza anche di numerosi imprenditori marchigiani e, per Banca Mediobanca, anche il presidente, Ennio Doris, il vicepresidente Giovanni Piravolo e Vittorio Gaudio, amministratore delegato di Mediobanca Gestione Fondi.

Selezione e reclutamento tel. 840 700 700 www.familybanker.it

ENTRA IN BANCA MEDIOLANUM BASTA UNA TELEFONATA 840 704 444 www.bancamediolanum.it

Questa è una pagina di informazione aziendale, il cui contenuto non rappresenta una forma di consulenza né un suggerimento per investimenti.

