

Con il conto corrente Freedom un'alta remunerazione sulle somme oltre i 15mila euro grazie alla polizza Mediolanum Plus

Tutto il meglio della banca sempre con te

Tasso aggiornato ogni tre mesi e per ogni nuovo conto un mese di scuola garantito a un bambino di Haiti

Le principali banche tradizionali iniziano a comprendere che per stare al passo con i tempi si è un'antica direzione precisa, da qui ai prossimi anni: devono riuscire a sviluppare soluzioni self-service per i clienti, attraverso funzioni e interfacce, e una nuova riduzione delle grandi filiali sul territorio.

Uno dei maggiori gruppi bancari italiani conta infatti 3 mila, di avere il 60% dei clienti operativi soprattutto sui canali automatizzati e tecnologici (che quindi non richiedono praticamente mai piede in filiale), tagliando drasticamente, allo stesso tempo, il numero e le dimensioni delle agenzie con diversi sportelli.

In sostanza il sistema bancario sta andando sempre più verso un modello operativo, organizzativo e gestionale per servizio ai clienti, che è già, e da sempre, quello seguito da Banca Mediolanum: operazioni e servizi comuni e veloci, attraverso i canali tecnologici, portando la banca al cliente e non viceversa, in una parola "qualità". Il modello di Mediolanum si fonda su due pilastri fondamentali: un Banking Center di eccellenza, composto da oltre 400 professionisti, per l'operatività via telefono, e una rete di circa 5 mila Family Banker, i professionisti presenti in maniera capillare in tutta Italia, che garantiscono assistenza continua, diretta e personale a ogni cliente.

È al modello di banca a piccolo si unisce l'offerta del conto corrente Freedom, un conto innovativo, unico (anche se qualche altra banca ha già tentato di imitarlo) ed estremamente vantaggioso nelle condizioni per la clientela.

Freedom è molto più di un conto, una vera e propria soluzione per l'equilibrio della famiglia, che insieme alla piena operatività bancaria di un conto corrente tradizionale (prelevamenti, bonifici, accrediti, assegni, bancomat e carte di credito), garantisce rendimenti molto interessanti, sempre con la completa disponibilità per il cliente di tutto il denaro in garanzia, fino all'ultimo centesimo. Non blocca e non vincola i risparmi versati, come succede invece con un conto di deposito o come molte offerte online. Grazie al

collegamento con la polizza Mediolanum Plus di Mediolanum Vita S.p.A. (che al cliente non costa nulla) è in grado di offrire, sempre, un tasso d'interesse ai livelli più elevati tra quelli disponibili sul mercato bancario sulla liquidità in garanzia oltre i 15 mila euro (e fino a un milione di euro).

Il tasso di remunerazione del conto corrente Freedom infatti, non è fisso e sempre uguale nel tempo, ma viene calcolato ogni tre mesi proprio per offrire al cliente e consentita le migliori condizioni possibili, in relazione agli scenari e ai tassi di mercato, e all'andamento dell'Embtor (l'indice di riferimento europeo del costo del denaro).

Per l'ultimo trimestre del 2010, oltre all'eccezionale livello di convenienza dei servizi, i tassi d'interesse si confermano sempre a elevati livelli di remunerazione: pari all'1,825% netto un valore che raffrontato alle condizioni di un conto corrente ordinario corrisponde al 2,20% lordo.

In più per nuovi e ventenni, che apriranno per la prima volta un conto corrente Freedom, la remunerazione delle somme in garanzia oltre i

15 mila euro risulta ancora più vantaggiosa, con un tasso d'interesse del 2,20% netto, che rispetto alle condizioni di un conto corrente ordinario corrisponde al 3% lordo. Cifre che svettano sempre rispetto a quanto disponibile sul mercato secondo i dati più aggiornati del consorzio interbancario.

Il tasso di remunerazione del conto corrente Freedom infatti, non è fisso e sempre uguale nel tempo, ma viene calcolato ogni tre mesi proprio per offrire al cliente e consentita le migliori condizioni possibili, in relazione agli scenari e ai tassi di mercato, e all'andamento dell'Embtor (l'indice di riferimento europeo del costo del denaro).

Per l'ultimo trimestre del 2010, oltre all'eccezionale livello di convenienza dei servizi, i tassi d'interesse si confermano sempre a elevati livelli di remunerazione: pari all'1,825% netto un valore che raffrontato alle condizioni di un conto corrente ordinario corrisponde al 2,20% lordo.

In più per nuovi e ventenni, che apriranno per la prima volta un conto corrente Freedom, la remunerazione delle somme in garanzia oltre i

15 mila euro risulta ancora più vantaggiosa, con un tasso d'interesse del 2,20% netto, che rispetto alle condizioni di un conto corrente ordinario corrisponde al 3% lordo. Cifre che svettano sempre rispetto a quanto disponibile sul mercato secondo i dati più aggiornati del consorzio interbancario.

costi dell'operatività bancaria. Scrivere secondo i dati del consorzio PattiChiarì sui costi medi del mercato bancario italiano, il costo del canone annuo di un conto corrente è pari a 138 euro, il costo per ogni prelievo presso Atm di altre banche è di 1,6 euro, il costo per il pagamento di bo-

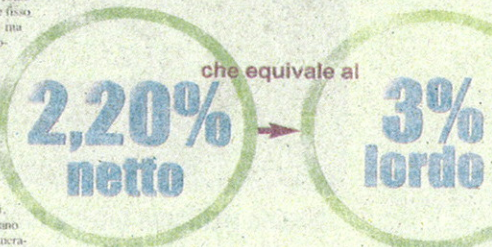
gusto oltre i 30 mila euro. Negli altri casi: 7,50 euro al mese, tutto incluso. Principali operazioni bancarie, prelievi Bancomat, bonifici, Rid, pagamento utenze: gratuite, potendo sempre scegliere liberamente il canale con cui "entrare" in banca: Internet, Banking Service, telefono, sportelli convenzionati e, per la massima tranquillità, il Family Banker è a disposizione. A cui si aggiunge la disponibilità delle FreedomCard, carte di credito e Bancomat, e la possibilità di personalizzare con la foto del titolare per una maggiore sicurezza, oltre a ricevere Sms di avviso gratuiti dopo ogni acquisto effettuato con la carta. In più, per ogni nuovo conto corrente Freedom, verrà aperto, entro il 31 marzo 2011, Banca Mediolanum garantisce un mese di scuola a un bambino di Haiti, sostenendo le attività della Fondazione Francesca Rava NPH, Italia Onlus, in stretta collaborazione con Fondazione Mediolanum.

Costo del conto corrente zero, con una garanzia media pari a 15 mila euro o con un patrimonio finanziario

Costo del conto corrente zero, con una garanzia media pari a 15 mila euro o con un patrimonio finanziario

Costo del conto corrente zero, con una garanzia media pari a 15 mila euro o con un patrimonio finanziario

Messaggio Pubblicitario. Condizioni contrattuali nei Fogli Informativi sul sito www.bancamediolanum.it e presso i Family Banker. Il rendimento del 2,20% netto annuo, derivante dalla Polizza Mediolanum Plus di Mediolanum Vita S.p.A., è riservato ai nuovi sottoscrittori e riconosciuto fino al 31 dicembre 2010 (oltre i 3.000 euro). Polizza a conto operante con un meccanismo automatico di versamento e prelievo. Quando il saldo del conto supera la garanzia di 17.000 euro, la liquidità oltre i 15.000 euro viene investita sulla polizza ugualmente, quando il saldo del conto scende sotto la garanzia di 13.000 euro, viene di nuovo investita sulla polizza l'importo necessario a risalire sul conto la garanzia di 15.000 euro. Il rendimento del 2,20% netto sarà quindi garantito sulle somme investite sulla Polizza Mediolanum Plus. Prima della sottoscrizione leggere. Nota Informativa e Condizioni di polizza sul sito www.bancamediolanum.it e presso i Family Banker. Donazione a favore di Fondazione Francesca Rava NPH Italia Onlus fino al 31 marzo 2011. * Lordo equivalente se riferito ad un conto corrente ordinario.



86ª Giornata Mondiale del Risparmio

Quanto sei protetto? Scoprilò con noi

Domani corso di cultura finanziaria in 236 Family Banker Office



Come è ormai tradizione, per la terza volta consecutiva, anche quest'anno in occasione della Giornata Mondiale del Risparmio si svilupperà un corso di cultura finanziaria in 236 Family Banker Office di Banca Mediolanum.

Domani saranno pertanto aperti, dalle 10 alle 20, a chiunque, cliente e non, voglia saperne di più sul risparmio. In particolare, questa volta, il corso di formazione di base, realizzato in collaborazione con Mediolanum Corporate University, tratterà le tematiche legate alla protezione dai rischi che riguardano la persona, la famiglia, le cose. I partecipanti, che si calcola

saranno circa 15 mila, potranno approfittare dell'occasione per valutare la propria posizione personale grazie al Protection Easy Tool, il nuovo strumento di Banca Mediolanum che consente di prendere consapevolezza dei rischi personali, permettendo così di pianificare il meglio il futuro e liberare quelle risorse che spesso si accaniscono perché "non si sa mai".

Durante la giornata tutti gli ospiti potranno partecipare a un momento ludico e ricevere un gadget in ricordo dell'avvenimento. Per sapere qual è il Family Banker Office più vicino: www.bancamediolanum.it

Appuntamento insieme in tutta Italia

12mila al cinema con noi

Serata organizzata in 39 città



L'appuntamento, nella serata di martedì 26 ottobre, ha richiamato 12 mila clienti in 39 sale cinematografiche di tutta Italia, per vedere in prima visione il film "Ennio Doris", da pochi giorni in Italia col titolo "Cattiva alla spina". L'iniziativa, organizzata da Banca Mediolanum con la collaborazione dei suoi circa 5 mila Family Banker, è stata anche l'occasione per avere un'aggiornatissima sull'attuale situazione dei mercati finanziari e una visione degli scenari futuri.

Era la prima volta che una banca organizzava un evento che coinvolgeva in contemporanea così tante persone. Ma, non è stata la prima volta che Banca Mediolanum ha offerto occasioni di incontro al di là dell'attività tradizionale di una banca. Ed è anche questo che fa la differenza fra Banca Mediolanum e gli altri istituti di credito.

Presentata al Festival di Cannes del maggio scorso, la pellicola di Doug Liman è la trasposizione cinematografica dell'autobiografia di una donna, Valerie Plaine, agente segreto della Cia e moglie di un ambasciatore. Interpretato da Naomi Watts e Sean Penn, il film rievoca una vicenda legata all'invasione dell'Iraq del 2003 e che si apre agli Stati Uniti e si saia più stretti alciati.

Un filmato sulle azioni sociali intraprese da Fondazione Mediolanum e l'intervento del presidente di Banca Mediolanum, Ermo Doris, hanno preceduto la proiezione. È aperto una serata che, da Torino a Bari, da Trieste a Catania, ha coinvolto, tra clienti e Family Banker, migliaia di persone. Perché entrare in Banca Mediolanum non significa solo entrare in banca, ma far parte di una "community" che ha il cliente al centro di ogni sua azione.

Fondi d'Investimento: il meglio di oltre 25 tra le maggiori società specializzate a livello mondiale

Best Brands Collection, un portafoglio di eccellenze

Un'ampia gamma di fondi comuni riservati alla clientela della Banca, offre le migliori opportunità dei mercati finanziari

Uno dei grandi vantaggi di investire nei fondi di Best Brands Collection, istituiti da Mediolanum International Funds a partire dal settembre 2008 e che in due anni hanno dato risultati di rendimento eccellenti, consiste nel fatto che ogni cliente ha la possibilità di accedere, attraverso un unico prodotto, alle migliori competenze gestionali a livello internazionale, secondo un approccio evoluto ed innovativo all'architettura aperta. L'intera gamma Best Brands Collection è attualmente composta da fondi di oltre 25 specializzate società d'investimento: per questo, appunto, una collezione multi-mercato che sono scelte da Mediolanum mediante un rigoroso processo di selezione ed una conoscenza diretta, e che mettono a disposizione del cliente, e loro diretti, tutti i vantaggi di gestione (ogni singolo Portafoglio finanziario contiene, in media, tra 8 e 12 fondi sotto-stazioni di altrettanti partner).

Un risultato ottimale che, in concreto, può replicabile in modo paragonabile da parte di un singolo cliente, perché per costituire un analogo Portafoglio sarebbero necessari investimenti molto maggiori e una competenza approfondita.

di super esperto, su tutti i fondi disponibili spiega Vittorio Gaudino, responsabile Area Patrimoni Finanziari Clientela di Banca Mediolanum. E, all'interno dei fondi Best Brands Collection, si sono due principali soluzioni d'investimento: i fondi di fondi che investono prevalentemente in specifici aree geografiche (tra cui le Borse emergenti) e settoriali, ed i fondi di fondi con un approccio graduale al comparto azionario, con la collaborazione di importanti Case di gestione internazionali, come Invesco, MFS Investment Management e Schroders.

Più in particolare, i prodotti d'investimento rivolti all'ambis azionario sono caratterizzati da 3 principali profili di rischio: la linea Moderata Collection, con un Portafoglio composto in media del 20% di fondi azionari, la linea Dynamic Collection, in cui la componente azionaria sale, in media, al 70% del totale, e la gamma "Aggressiva Collection", composta da una componente azionaria che arriva in media al 90%, distribuita su 10 livelli azionari globali, che risulta più adatta a investimenti per un orizzonte temporale adeguato, di medio e lungo periodo.

Invesco

Sergio Trezzi, Managing Director, Country Head di Invesco per l'Italia, "Invesco è una delle maggiori società di gestione finanziaria indipendenti a livello mondiale e, considerando gli accenti del mercato, bisogna necessariamente essere una realtà grande, solida e globale per mantenere nel tempo la propria indipendenza. All'interno delle nostre attività di gestione degli investimenti su scala internazionale, più da tempo abbiamo sviluppato per i fondi Best Brands Collection una partnership con Banca Mediolanum perché rappresenta uno dei principali protagonisti nella distribuzione del risparmio gestito in Italia. E in un quadro complessivo in cui gestione finanziaria e consulenza alla clientela tendono a essere sempre più specializzate, il binomio Invesco e Mediolanum risulta particolarmente efficace e produttivo, come dimostrano i risultati già raggiunti insieme. La nostra struttura può garantire continuità del "team" di gestione, elevato controllo del rischio, qualità e coerenza dei rendimenti."

MFS

Laura Greselin, responsabile commerciale per l'Italia di MFS - MFS Investment Management nel 1924 ha creato negli Stati Uniti il primo fondo di investimento in assoluto. In sostanza si può dire che ha inventato questo strumento finanziario, che poi si è affermato sui mercati e tra i risparmiatori di tutto il mondo. Oggi è una società di Asset Management di livello globale, specializzata nella creazione e gestione di soluzioni e strategie d'investimento, forte di 85 anni di storia ed esperienza nel settore. Una storia fatta di rendimenti solidi e brillanti risultati per la nostra clientela. All'interno dei fondi Best Brands Collection, i nostri prodotti e servizi finanziari per i diverse tipologie d'investimento, European equity, Global equity e Technology, puntiamo a creare ancora in questa partnership con Mediolanum, di cui apprezziamo molto il modello aziendale e la grande e qualificata vicinanza al cliente, attraverso la rete dei suoi Family Banker.

Schroders

Luca Tenati, responsabile distribuzione per l'Italia di Schroders, "Ci sono tre caratteristiche fondamentali che contraddistinguono la nostra realtà nella gestione degli investimenti: l'indipendenza, il fatto che la società non fa capo ad altri gruppi ma direttamente alla famiglia Schroders la tradizione, data che è stata fondata nel 1808 e opera nel mercato finanziario dal 1922; e la focalizzazione dell'attività, visto che facciamo solo ed esclusivamente Asset management. E per avere successo nel settore degli investimenti privati c'è solo una regola da seguire: generare la soddisfazione del cliente, secondo le loro esigenze e aspettative. È uno dei diversi aspetti che ci hanno portato a unire le nostre forze e risorse in questa partnership. Mettiamo sempre la soddisfazione del cliente al primo posto, tanto che il 90% dei bonus ottenuti dai nostri gestori in base ai loro risultati viene automaticamente reinvestito negli stessi fondi di cui si occupano. Un incentivo in più per fornire sempre un servizio di eccellenza."

Selezione e reclutamento tel. 840 700 700 www.familybanker.it

ENTRA IN BANCA MEDIOLANUM BASTA UNA TELEFONATA 840 704 444 www.bancamediolanum.it

Notizia Mediolanum a cura di Roberto Scipio roberto.scipio@mediolanum.it

Questa è una pagina di informazione aziendale il cui contenuto non rappresenta una forma di consulenza né un suggerimento per investimenti