Il Gruppo Mediolanum interviene con un'iniziativa senza precedenti a favore dei circa 10mila clienti coinvolti nel clamoroso crac della banca americana

soluzione Mediolanum per le polizze Lehman

Le perdite saranno ripianate dai due soci di maggioranza: il Gruppo Doris e Fininvest Spa. Esclusi dalle conseguenze dell'operazione gli azionisti di minoranza

intervento straordinario. n intervento straordinario, volonitario, coraggioso, senza precedenti. Per venire incontro e garantire, in modo concreto e ben tangibile, tutti i clienti del Gruppo Mediolanum titolari di polizze Index Linked collegate alle obbligazioni emesse da Lehman Brothers. I due soci di riferimento di Mediolanum, in sostanza la famiglia Doris e la famiglia Berlusconi attraverso la Fininvest, hanno deciso di farsi carico di tutte le perdite delle polizze Index hanno deciso di larsi carico di tutte le perdite delle polizze Index Lehman che appartengono ai clienti Mediolantum, polizze che, dopo il crac della banca americana, rischiano di ridurre drasticamente il proprio valore. Un'operazione che protegge la clientela Medio-lanum, senza gravare sugli azioni-sti di minoranza, sui risultati sti di minoranza, sui risultati finanziari e sugli investitori del Gruppo fondato e guidato da Ennio Doris.

Il clamoroso fallimento della Lehman Brothers ha ovviamente com-promesso tutti i titoli e gli investimenti finanziari ad essa collegati, i risparmiatori di tutto il mondo, in Italia si tratta di circa 6 milioni, che possiedono strumenti finan-ziari collegati alla Lehman rischia-no di perdere gran parte del valore dei propri investimenti. Da qui la decisione, appunto straordinaria e del tutto volontaria da parte del Gruppo Doris e di Fininvest, di sostenere i clienti Mediolanum titola-ri di polizze Index Linked collegate a strumenti finanziari Lehman facendosi carico di tutti gli oneri derivanti dalle iniziative che verranno promosse dalle Compagnie assicurative del Gruppo (Medio-lanum Vita e Mediolanum Interna-

tional Life) affinché tutti i clienti Mediolanum titolari di queste polizze non perdano un solo euro per effetto del fallimento di Lehman Brothers. I clienti saran-no infatti tutelati grazie a un'ope-razione di trasformazione che prevede l'integrale sostituzione degli strumenti finanziari sottostanti alla polizza con obbligazioni emesse da alcuni tra i maggio-ri istituti di credito italiani che offrono tutte le garanzie di solidi-tà e affidabilità. In pratica, il Gruppo Doris e Fininvest si fa-ranno carico di un costo netto complessivo che ammonta a un massimo di 120 milioni di euro. È la prima volta in assoluto che i soci di riferimento di un Gruppo bancario e assicurativo si assumono di propria iniziativa e di tasca propria gli oneri e i costi che derivano dal fallimento di banca che aveva emesso delle obbligazioni. Per altro, una

banca come Lehman Brothers, fondata 158 anni fa, che in passa-to aveva superato tutte le crisi dei mercati finanziari, che al momen to dell'emissione di queste polizze Index Linked vantava ampia fiducia da parte degli analisti (rating A+) ed era universalmente consi-derata un'istituzione solida e affidabile, ed è invece stata l'unica banca in difficoltà a non essere salvata dall'amministrazione ame-

«Il Gruppo Doris e la Fininvest insieme hanno deciso che le con-seguenze di un evento tanto straordinario non dovessero ricadere sui nostri clienti» osserva Ennio Doris, amministratore delegato del Gruppo Mediolanum, «perché sono proprio i clienti il nostro primo patrimonio e perché abbia-mo in questo modo voluto dare al mercato un forte segnale di estrema attenzione, da partner leale e affidabile quale siamo sempre stati, nei confronti di chi, avendo avuto fiducia in noi, ci ha affidato i propri risparmi. Ci sono mo-menti in cui un'azienda deve esse-re ancora più vicina ai propri clienti, e ci sono momenti in cui un'azienda è chiamata a fare anco-ra di più di quanto richiesto e di

quanto dovuto: per questo abbia-mo preso una decisione così im-portante e straordinaria». Una decisione «perfettamente in sintonia con la linea della famiglia Berlusconi e del Gruppo Fininvest, che in tutte le sue attività è vest, che in tutte le sue attività è da sempre sensibile alle esigenze e ai problemi dei risparmiatori», sottolinea Pasquale Cannatelli, amministratore delegato di Fi-ninvest, «e dobbiamo tutti riconoscere di essere di fronte a un caso scere di essere di fronte a un caso unico per cui due grandi azionisti di un Gruppo finanziario intervengono di propria iniziativa e con risorse proprie per tutelare risparmiatori e clientis. I clienti del Gruppo Mediolanum sottoscrittori di polizze Index Linked: collegate a obbligazioni Lehiman Brothers sono in totale circa Dimila, con un investimento me-10mila, con un investimento me-dio pro-capite con il Gruppo Mediolanum superiore ai 100mila euro, e proprio grazie alla diversi-ficazione degli investimenti indi-viduali sempre effettuata da Me-diolanum, l'esposizione media di questi clienti nei confronti di Lehman Brothers si attesta a circa il 15% del patrimonio investito. L'ammontare degli investimenti complessivi collegati alla Lehman risulta poi del tutto marginale rispetto al totale del patrimonio gestito dal Gruppo Mediolanum (al di sotto dell'1%).

IL PUNTO DEI MERCATI

Ciascuno faccia il proprio dovere

In parlenza per l'estero, sorive que servici ritervento sul "Punto dei electroni del productione de la la distribución de la distribución de

conomia ha gisogno per svilupparsi el crestore.

Ci spiepinarro. Questo marcato è come un motore ogni pezzo è solitutio en alseza folio la fusione del motore è centa Ebbene, questioni da mesi manca perchè le Lanche, cui solvebero presarsi diengrio il un fair na quodiciamente secondo è regione de coverbero presarsi diengrio il un fair na quodiciamente secondo è regione de così diciamente secondo è rediciamente de considera de la considera de la considera de la considera de la considera del considera de



* Antonello Zunino finanziere e scrittore di economia

Acquisiti mutui da Fonspabank

Il 31 ottobre s'inaugura un corso accelerato per conoscere i fondamentali della finanza

Lezioni aperte per imparare a investire

In occasione della Giornata del Risparmio, appuntamento nei Family Banker Office di tutta Italia

ezione' di finanza per tutti veneral 31 ottobre, Giornata Mondiale del Risparmio, e il giorno seguente, sabato primo no-vembre. La organizza Banca Medio-lanum nelle succursali e nei Family Banker Office di tutta Italia. È il primo di una serie di incontri, gra-tuiti e aperti ai clienti della Banca ma anche a chi cliente non è. Lo scopo: accrescere la cultura finanziaria e fornire nozioni economico-finanzia-rie di base in materia di investimenti. Ove necessario, gli incontri conti-nueranno nelle settimane seguenti.

Mediolanum, che soprattutto in questo particolare momento di mer-cato, a differenza di altri, non si defila ma è vicino al proprio cliente in modo ancora più sollecito, organizza questo corso accelerato di alfabetizzazione finanziaria dopo aver con-statato che, secondo indagini con-dotte in Italia, il 90% dei risparmiatori non sa distinguere un'azione da un'obbligazione, non sa valutare i vari tipi di investimento in base al rischio e al rendimento, non sa nem-

meno che domande fare al promoto-re o all'impiegato della banca che propone questo o quel prodotto. Si tratta di cominciare da zero, anzi: da sottozero, cioè dal vocabolario. Termini come 'retail' o 'bond' o 'spread'sono ancora, per la maggior parte dei risparmiatori, parole sconosciu-te, misteriose. Anche perché la Giornata Mondiale del Risparmio è nata in Italia, nel 1924, a Milano, durante il primo congresso internazionale sul tema, ma oggi la termino-logia è in gran parte anglosassone. Inoltre di soluzioni di investimento, negli ultimi tempi, ne sono nate tante e la globalizzazione ha complicato tutto

Manca anche, da decenni, un'educaanche, ua decerni, un educa-zione al risparmio, e di conseguenza alla sua gestione, sopraffatta da una spinta al consumo che si trasforma presto e spesso in un invito all'inde-

bitamento indiscriminato. «Obiettivo della nostra iniziativa – spiega Giovanni Marchetta, direttore com-Glovatini Marchetta, quettore com-merciale di Mediolanum – è forni-re alle persone la cultura di base indispensabile per difendere i pro-pri risparmi. A cominciare, per esempio, dal principio di diversifi-cazione, che significa non fare affidamento su una sola forma di inve-stimento. Ma anche: se si sa che cos'è un fondo comune d'investimento, ci si rende conto, per esempio, di quanto sia molto più sicuro di certe obbligazioni». Lignoranza in materia finanziaria è

audiciaria in materia unanziaria e subdola e pericolosa: tutti pensano di poteria autodiagnosticare, molti dichiarano di non capire niente di economia, ma sono tanti anche coloro che non sanno e credono di sapere; nessuno si preoccupa di spiegarcela. Diciamo: «Non ci capi-sco niente» come se dicessimo «Sono fatto cost». Come dire: non ci posso fare niente. L'integrazione europea è un ulteriore motivo per cominciare a conoscere da vicino gli



strumenti d'investimento: «La diret-tiva europea Mifid, ovvero Markets in Financial Instruments Directive, del 2004, prevede misure di prote-zione dell'investitore che a loro volta richiedono una cultura finanziaria di base – spiega Giovanni Marchetta – Non può esserci trasparenza, garanzia, appropriatezza nei confronti del cliente se il cliente non sa di che cosa il promotore sta parlando, che cosa sta scegliendo o

parianto, che coos sia seegnendo o sta rifiutando». Mediolanum è la prima banca in Italia a dare il via a una campagna di educazione al risparmio e all'inve-stimento. Per ridurre quell'estranei-tà alla materia troppo diffusa a tutti i liralli a disconsissimo di consissimo di coni livelli e che, aggiunge Marchetta, «rende più sensibile il cliente all'emotività, a quelle sensazioni e sentimenti irrazionali che lo porta-no a fare scelte sbagliate in termini di strumenti e di tempi. Che lo por-tano anche a ignorare i consigli dei

veri esperti come i Family Banker, che conoscono sia il mercato globa-le sia la situazione patrimoniale del cliente, le sue aspirazioni, le sue esi-genze, le sue reali possibilità». Un'iniziativa socialmente utile.

«Certo, anche perché i nostri inconaccerto, anche perche i nostri incon-tri sono aperti a tutti. Chiunque può partecipare, senza alcun obbligo. Vogliamo clienti consapevoli, non burattini da manipolare».

DOVE E QUANDO PARTECIPARE

La terza edizione del Mediolanum Market Forum, alla Borsa di Milano, ha messo a confronto manager, imprenditori-e analisti finanziari

Servono fiducia e nervi saldi,

l nostro sistema bancario non ha i problemi che hanno gli altri Paesi. In questo momento di crisi finanziaria l'Italia e l'Europa hanno più chance che in passato, la crisi da noi è più controllabile che pedi llee

negli Usa. L'intervento dei governi europei è stato efficace e coordinato. Ora bisogna fare in modo che-il denaro non si fermi ma fluisca nell'economia reale. Questo, in sintesi, il messag-gio uscito dall'edizione straordinaria del Mediolanum Market Forum che si è svolta il 20 ottobre alla Borsa di Milano, e che è stata trasmessa in diretta da Mediolanum Channel (Sky canale 803) all'interno di una maratona televisiva di 24 ore su crisi

e investimenti. Al convegno, che è stato seguito anche nel resto d'Europa, negli Stati Uniti e in Australia, hanno partecipato Marco Tronchetti Provera (Pirelli), Matteo Motterlini (Università San Raffaele di Milano), il sociologo Fran-cesco Alberoni, l'economista Giocesco Alberoni, Teconomista Gio-vanni Palladino, il direttore di Libe-ro Mercato Oscar Giannino, Remo Lucchi (Eurisko), Dominick Şalva-tore (Fordham University, New York), Alessandro Lanza (Enl), Mario Boselli (Camera nazionale della Moda ttaliana), Luigi Scimia (Commissione di vigilanza sui fon-di) e Sergio Corbello (Assoprevi-denza). Scopo di questo terzo Mediolanum Market Forum era pro-

prio quello di aiutare la gente a capire che cosa è successo nell'ultimo anno, che cosa sta succedendo e quali sono le prospettive per il futuro. Ma soprattutto per verificare se anche questo momento di crisi, come tutti i precedenti, ha in sé il germe della rinascita. Due ore duran-te le quali, con esempi concreti, spiegazioni semplici, interventi autorevoli ma chiari si è visto come, dai 'mutui facili' americani si sia arrivati alle perdite attuali per i risparmiatori europei. Ma anche in che modo que-sta crisi può diventare un-momento di svolta. Svolta che, se è destinata a segnare la fine di certa finanza alta-mente rischiosa, non può segnare certamente la fine del mercato. Quel-

il peggio è passato
lo di cui c'è bisogno ora, è stato ripetuto, è il ritorno della fiducia da parte
tuto, è il ritorno della fiducia da parte
Hp, Rtl 102,5. del risparmiatore. I risparmiatori devono mantenere la calma e diversificare i propri risparmi: la ripresa è scontata. «Ho piena fiducia nelle banche» ha dichiarato Ennio Doris, presidente di Mediolanum, «e l'inte-ro sistema bancario italiano sta uscendo dalla crisi di sfiducia. Ora bisogna trasferire questa ritro-vata fiducia nel consumatore e nell'economia».

ili convegno è stato realizzato grazie alla sponsorizzazione di Accenture e alla partnership di Beghelli Servizi, Cedacri, Deloitte Consulting, Emc, Herman Miller, Loquendo, Npo Sistemi, San Carlo Viaggi-Ventana

Group, Cartasi, Bt Italia, Microsoft, Hp, Rtl 102,5.

Selezione e Reclutamento tel. 840 700 700 www.familybanker.it

Entra in Banca Mediolanum basta una telefonata 840 704 444 www.bancamediolanum.it

Notizie Mediolanum a cura di Roberto Scippa Direttore Relazioni con i Media toberto scippa@mediolanum.it

Questa è una pagina di informazione aziendale il cui contenuto, non rappresenta una forma di consulenza ne un suggernitento per investimenti