L'esclusiva soluzione d'investimento si arricchisce di altre tre alleanze con società al top internazionale

Best Brands, un mondo di investimenti

Un'ampia gamma di Fondi comuni riservati alla clientela della Banca per offrire le migliori opportunità dei mercati finanziari

BANCA MEDIOLANUM ha avviato in queste settimane una serie di nuove e prestigiose alleanze a livello in-ternazionale, per fornire alla clientela e ai risparmiatori italiani il meglio delle oppor-tunità di investimento, sullo scenario mondiale. Le nuove partnership sono state avviate con tre tra le più prestigiose società di investimento inter-nazionali: DWS Investments, del Gruppo Deutsche Bank, e le statunitensi Franklin Tem-pleton Investments e PIMCO, quest'ultima del Gruppo Al-

Le alleanze, che si aggiungo no a quelle stipulate nel marzo 2008 con BlackRock, J.P. Morgan Asset Management e Morgan Stanley Investment Management, si concretizzano in strumenti di risparmio gestito disponibili per tutto il mercato italiano, all'interno della gamma Fondi di Fondi comuni 'Best Brands', ovvero, significativamente, 'Migliori marchi

Oggi il risparmiatore può investire in tutte le aree geogra-fiche e nei settori economici di tutto il mondo. Per farlo con efficacia occorre avere una presenza fisica sul territorio, validissimi 'team' di gestione e un 'know-how' specifico che solo grandissime aziende a livello internazionale posso-no avere. Da qui la decisione strategica di una alleanza che vede da un lato Banca Medio-lanum, che ha dimostrato la grande capacità di consulenza nei confronti dei clienti attraverso i propri Family Banker, dall'altro le grandi Case di gestione internazionali, che hanno dimostrato di avere





Castiglioni Managing Director e Head of Distribution per l'Italia di DWS Investments:

«Ogni risparmiato-re, per investire in maniera efficace e ottimale ha bisogno di poter contare su consulenza, visione e capacità di gestio-

Mauro Castiglioni ne a livello globale. È proprio ciò che Best Brands e la nostra alle-anza con Banca Mediolanum offrono. Mettiamo a disposizione la nostra grande tradizione dove siamo presenti e operiamo in 24 Paesi, e la nostra forte capacità di individuare le grandi tendenze di sviluppo dei mercati finanziari, come quelle che ad esempio riguardano i set-tori delle energie rinnovabili ed eco-compatitori delle energie rinnovabili ed eco-compati-bili, l'agri-business, le infrastrutture, per farle diventare vantaggiose opportunità d'investi-mento anche per il singolo risparmiatore. Per questo abbiamo appositamente costituito per la clientela di Banca Mediolanum un esclusivo Fondo di Fondi azionario globale»

'know-how' e dimensioni tali da garantire grandi risultati. Il riconosciuto successo degli strumenti frutto delle prime partnership, sia dal punto di vista della raccolta finanziaria in netta controtendenza rispetto a tutto il mercato, sia dal punto di vista delle perfor-mance di rendimento, ha fatto sì che, soprattutto a livello

come questi, anche simbolo di 'status' per le aziende coin-

I nuovi strumenti finanziari, nella logica dell'estrema diversificazione delle possibilità di investimento per i clienti Mediolanum, andran-no a coprire dei settori par-ticolari di mercato che grazie all'esperienza specifica dei nuovi partner nel settore, non solo arricchiranno l'offerta in mano ai Family Banker e ai Private Banker di Banca

FRANKLIN TEMPLETON
INVESTMENTS



Sergio Albarelli, Senior Director Italy, Iberia & France di Franklin Temple-ton Investments: «Il mercato dei Fondi co-muni d'investimento presenta un'offerta assolutamente vasta e variegata, da parte di grandi operatori

Sergio Albarelli nazionali e inter-nazionali, di fronte alla quale il singolo cliente si trova spesso di sorientato e in difficoltà nel cogliere le grandi opportunità che invece un operatore specia-lizzato è in grado di ottimizzare. Best Brands semplifica e rafforza per il cliente la possibilità di cogliere le varie opportunità d'investimento concentrando in un unico strumento finanzia-rio i migliori 'marchi' del settore e le migliori soluzioni disponibili. Attraverso questa importante partnership avviata con Banca Medio-lanum, abbiamo realizzato un Fondo di Fondi flessibile, sia azionario che obbligazionario, fo calizzato in particolare sui mercati emergenti: una soluzione d'investimento nuova, specifica e in esclusiva per i clienti Mediolanum

> nello sviluppo dei Paesi emergenti, che sicuramente avranno tassi di crescita molto più forti degli altri Paesi, un part-ner come Franklin Templeton Investments specializzato in questi mercati, potrà consen-

re grandi risultati. Inoltre, per combattere il prossimo futuro nemico che si affaccerà sui mercati di tutto il mondo intaccando la forza dei nostri risparmi, l'inflazione, si potrà fare ricorso alle pro ste finanziarie di PIMCO.

PIMCO



Alessandro Gandolfi, Senior Vice Presi-dent e responsabile del business development per l'Italia di Pimco: «L'alleanza avviata con Banca Mediolanum e collegata ai Fondi di Fondi Best Brands ci permette di fornire alla

Alessandro Gandolli clientela della Ban-ca le nostre migliori competenze e specificità in questo modo uniamo le nostre capacità di 'asset management', di mo le nostre capacità di 'asset management', di gestione delle risorse finanziarie, sugli scenari internazionali, con la grande capacità distributiva e consulenziale dei Family Banker Mediolanum. La nostra 'missione, il nostro obietivo primario, nel confronti del cliente finale, è quello di creare valore attraverso adeguate scelte e strategie d'investimento e soluzioni finanziarie molto diversificate. Soluzioni che mettano al riparo l'investitore innanzitutto dal cicli dell'infiazione e dalle variazioni del costo della vita, quindi in un'ottica di medio e lungo periodo, per dare più valore e stabilità sorse finanziarie nel corso del tempo». stabilità alle ri

> Si potrà allocare il proprio risparmio per avere un reddito reale in Fondi che operano su titoli obbligazionari indicizzati all'inflazione, 'commodities investimenti immobiliari e altri settori ancora

Queste tre proposte d'investimento si aggiungono alle linee internazionali che già fa-cevano parte di Mediolanum Best Brands e che sino a oggi hanno dato risultati eccezio

Gruppo Mediolanum primo trimestre: risultati eccellenti

43.221 milioni di euro (+47%). Raccolta positiva per 1.813 milio-ni (+248%), Utile netto: 66 milioni (+297%). Questi i risultati (eccellenti) del Gruppo Mediolanum per il primo trimestre 2010, confrontati con quelli dei primi tre mesi del 2009. Mercato domestico: utile netto 67 milioni (+225%),

41.295 (+48%). Relativamente a Banca Mediolanum, la raccolta netta è stata di 1.498 mi-lioni di euro (+210%); il successo del Conto Freedom prosegue, avendo raggiunto in un anno la cifra di 6.936 milioni.

amministrate

Il totale dei clienti al 31 marzo era di un milione 100mila, di cui 921mila primi intestatari (+3% rispetto a un anno prima), mentre i conti correnti in totale erano 586mila (+3%).

Mercati esteri: masse am ministrate 1.927 (+26%) rispetto a marzo 2009

World Corporate Golf Challenge

il World Corporate Golf Challenge che annovera come title sponsor Banca Mediolanum In Calendario, che comprende 29 incontrie prose, guira fine il settembre con le semifinali serue per le prosime seminane que set tappe oggi 28 ultimo appuntamento del meso di margio di Golf Club le Fonti Bolognari in fiurno il 19 La Pinetina (Cómo) o Golf Club Perupia il 17 Golf della Montecchia (Padova) e Golf Club des les Borromees (Verbania) il Borromees (Verbania), il 18 Chervo Golf S. Vigilio (Brescia), il 24 Golf Club iorescan, il 24 voir Quio Prassanelle (Padova) o Le Pavoniere (Prato). La squadra vincitrice della finale nazionale dispute-tà l'anno prossimo, a La Estancia Golf Resort nella Repubblica Dominicana, il finale modalla contralia la finale mondiale contro le vincitrici dei Paesi in cui Il regolamento premia il gioco di squadra e l'ago-nismo, senza trascurare le possibilità di business tra e servizi si rivolgono alle aziende. Il tutto in un'at-mosfera rilassata e piace-

vole. Per saperne di più www.absolutegolf.it.

internazionale, la collabora-zione con Banca Mediolanum sia diventata, oltre che fonte

di ottimo business in tempi

volte.

Mediolanum, ma la qualificheranno ulteriormente con il massimo della qualità reperi-bile sul mercato. Con DWS Investments ver-

ranno individuati i 'megatrend' che guideranno le tra-sformazioni dell'economia mondiale, tra questi, la crescita del business agroalimentare, lo sviluppo sostenibile – e quindi il risparmio energetico - e l'incremento degli investimenti in infrastrutture

una presenza forte

Il comunicato può esse-re letto per intero sul sito www.mediolanum.com

Banca Mediolanum conferma per altri tre anni la sponsorizzazione della Maglia Verde al Giro d'Italia

Con i nostri clienti in tutte le tappe, fino al 2013

Mediolanum Banca sponsor della Maglia Verde-Gran Premio della Montagna fino al 2013 (almeno). Il con-tratto che sancisce dal 2003 la collaborazione fra l'Istituto milanese e il Giro d'Italia è stato infatti confermato per altri quattro anni. "Si tratta di un legame - ha commentato il presidente Ennio Doris durante la cerimonia per la firma dell'accordo - che ci dà possibilità di condividere con i nostri clienti la passione per il più grande evento ciclistico italiano di cui siamo orgogliosi di essere partner Ban-ca Mediolanum ha scelto di sponsorizzare la Maglia Verde del Giro in quanto simbolo di quei valori di fatica e lavoro di squadra che rappresenta-no il dna stesso dell'azienda". La decisione di continuare a

"pedalare" in-sieme è stata presa da Mediolanum dopo aver constata-to l'altissimo gradimento, da parte dei clienti, di tutte le iniziative col-laterali al Giro organizzate per loro dalla Ban-ca. Un gradimento manifestato con una crescita davve-

Banker Office per assistere dal vivo al passaggio della "carovana rosa" insieme con il campione del mondo Paolo Bettini, che quest'anno si è unito ai testimonial Mediolanum "storici" Moser, Motta e

Fra le novità, undici

incontri nei Family

Fondriest ro consistente dei partecipanti, a partire dal agli eventi a loro dedicati, che 2003, quando per la prima volta Banca Mediolanum inriguarda un po' tutte le circa duemila iniziative economi-



vitò i suoi clienti a condividere le emozioni ciclistiche che solo il Giro può dare. Al-

lora risposero 14,800 clienti, che ogni anno sono via via aumenta-ti, fino a raggiungere cifra di 47mila nel 2009, mentre quest'anno potrebbe-ro superare i centomila (una tendenza

questa della crescita della partecipazione dei clienti co-finanziarie, culturali, sportive, enogastronomiche che la Banca ha organizzato nell'an-no appena trascorso).

Evidentemente questa "pedalata" annuale piace ai clienti, e non soltanto in senso me-taforico. Una delle iniziative ormai tradizionali a loro riservate è infatti la corsa in bicicletta organizzata due volte per ogni tappa con gli straor-dinari testimonial Mediolanum: Francesco Moser, Gian-ni Motta e Maurizio Fondriest, Con loro alcuni clienti ogni anno possono indossare una Maglia Verde e percorrere un tratto del Giro: ogni giorno in cui si svolge la corsa, la mattina dalla tappa di partenza, o il pomeriggio fino alla tappa d'arrivo. Un'occasione unica, per cimentarsi con i tre campioni. A loro quest'anno si è poi unito Paolo Bettini, l'unico cicli-sta che abbia vinto tre cop-pe del mondo consecutivamente: con lui i clienti hanno atteso (o attenderanno, per le ultime tappe), fra un aperitivo uno stuzzichi-

dori, da undici

Family Banker

Office sparsi lungo l'intero percorso del Giro Cordialità, allegria, fotoricordo e autografi, ricordi e storie personali si sono intrecciati anche in questa occasione, come in ogni incontro fra clienti e testimonial. Di nuovo quest'anno però si è pensato anche ai clienti

niù tifosi che sportivi, hanno che unirsi potuto in automobile alla "carovana rosa".

Altro momento di incontro con campioni vecchi e nuo Mediolanum Party che ogni anno si svol-

gono nelle località di arrivo delle tappe, e ai quali si par-tecipa su invito. Infine per tutti, clienti e non, personale Mediolanum è di-sponibile nello stand che ogni giorno, ad ogni tappa, viene

allestito: qui si può seguire il Giro da un grande schermo, si possono avere informazioni sugli eventi Mediolanum in programma e, per chi ancora non è cliente, sull'attività e i servizi della Banca. Come pure sulle iniziative di solidarietà della Fondazione Mediolanum, che anche quest'anno, come nelle passate edizioni del Giro, invita tutti, clienti e non clienti, a contribuire fino al 30 maggio, giornata d'arri-vo della carovana alla tappa finale di Verona, con un sms (o un a telefonata da telefo-no fisso) di 2 euro al numero 45502, per la costruzione di scuole di strada per i bambi-ni di Haiti vittime (non solo) del terremoto. La Fondazione Mediolanum è infatti attiva da anni sull'isola caraibica



col finanziamento della onlus Fondazione Francesca Rava per la costruzione di scuole, ospedali, centri per la mater-



che da quest'anno viene conse-gnato da Mediolanum al vincitore del Gran Premio della Montagna Autore: Marco Varisco, radici ve-neziane, figlio e nipote di maestri della cristalleria artistica con sede a Treviso. Dai laboratori Varisco e a Treviso. Dal laboratori Varisco e dalle mani di Marco, del padre Ita-lo e del nonno Marco, sono uscite, tra l'altro, opere per la Santa Sede, il sindaco di New York, la casa rea-le di Spagna, Bill Clinton.

Notizie Mediolanum a cura di Roberto Scippa roberto.scippa@mediolanum.it

Questa è una pagina di informazione ziendale il cui contenuto non rappresen una forma di consulenza nè un suggerimento per investimenti