Arriva 'Freedom', il mutuo in libertà: così pagare la casa costerà molto meno rispetto al passato

Mutui: 65 milioni di euro per i clienti

Taglio dei costi dal primo settembre, una misura vantaggiosa a favore sia dei nuovi che dei vecchi sottoscrittori Mediolanum

ediolanum abbassa il costo dei mutui: dal primo setdei mutui: dat printo sci tembre prossimo, per tutti i clienti sottoscrittori, senza che siano questi ultimi a richiederlo. Lo 'spread', che è l'unico margine per l'azien-da che viene aggiunto al costo del denaro preso in presito, scenderà in media dello 0,64% arrivando in alcu-ni casi allo 0,79%. Concretamente, da settembre la rata mensile viene ridotta. Un fatto storico: è la prima volta che succede in Italia. Un segnale forte che il rapporto tra banca e cliente, almeno con Mediolanum, è cambiato. Per gli attuali mutuatari della Banca s tratta di un risparmio complessivo di 65 milioni di euro. Una somma consistente, cui la Banca rinuncia per decisione del suo fondatore e presidente, Ennio Doris.

«Tre considerazioni mi hanno spinto a fare questa scelta» ha dichiarato Doris in occasione della conferenza Stampa di presentazione dell'inizitativa, che si è svolta al teatro Litta di Milano: «il fatto che secondo il settimanale 'BusinessWeek' siamo la banca migliore in Italia e la numero 2 in Europa; il 'decreto Tremonti', che sviluppa il concetto di flessibilità nei muttii; e le recenti osservazioni del Governatore della Banca d'Italia, Mario Draghi, che ha ricordato come sia necessario per una banca essere percepita come un operatore corretto, un partner leale». Il risultato è Freedom', che in inglese significa libertà': in pratica, libertà dalla paura di non farcela. Libertà da un bisogno primario, come è quello della casa, il cui acquisto nella stragrande maggio-ranza dei casi richiede un prestito. Prestito che in media pesa per il 20 per cento sul reddito familiare. Ma Freedom, che verrà applicato non solo ai nuovi clienti ina anche a quelli già acquisiti in precedenza, significa anche libertà dalle discriminazioni L'ha detto anche il Governatore Draghi: «le banche offrono condizio-ni particolarmente competitive soprattutto ai nuovi clienti, nei con-fronti della chientela esistente vi è inerzia». D'altro canto il 'decreto Tremontii varră soltanto per l'abitazio-ne principale e per i mutui accesi prima del 2007. Freedom, unico in Italia, cambia tutto e i suoi benefici si applicheranno sommandosi, indipen-dentemente dal Decreto del Governo. Osservando le tabelle relative a due ipotetici clienti Mediolanum, il 'signor Verdi' e il 'signor Rossi', si vede subito, a colpo d'occhio, la conve-nienza di un mutuo Freedom. Prendiamo per esempio il caso del cliente Verdi'. La rata attuale del suo mutuo è di 1.283 euro al mese, ma per effetto delle nuove condizioni più vantaggiose da settembre 2008 scen-



Ennio Doris, presidente di Banca Mediolanum, e Roberto Scippa, direttore delle Relazioni con i Media, durante la recente conferenza stampa a Milano

derà a quota 1.202 euro, per un risparmio mensile di 81 euro, che equivale a un risparmio annuale di 972 euro. Visto che il mutuo del cliente 'Verdi' è distribuito in un periodo di 20 anni, il risparmio totale e complessivo, rispetto alle condizioni applicate in precedenza, sarà pari a 19.258 euro. Allo stesso modo si otterranno risparmi significativi su mutui e rate differenti, caso

per caso. Ma non finisce qui: benefiper caso. Ma non limisce qui beneti-ci riguardano anche la cosiddetta surroga, cioè il passaggio del contra-to di mutuo da una banca all'altra: Mediolanum non fa pagare nulla al cliente che decide di lasciare l'Istituto milanese per un'altra banca. Per coloro che decidessero invece di trasferire il proprio mutuo a Mediolanum, il passaggio è garantito fin da subito a costo zero, comprese le

spese notarili. E ancora non è tutto: a differenza dei 'mutui fai-da-te', Freedom non lascia solo il cliente. Anche sotto questo aspetto, Mediolanum è perfettamente in linea con quanto dichiarato da Marío Draghi; «primario è il bisogno di consulenza di aiuto nelle scelte dei risparza, di aiuto nelle scette dei rispar-miatori», il più delle volte lasciati soli a orientarsi «fra una moltitudine di prodotti spesso di difficile

valutazione». Il cliente Mediolanum ha infatti a disposizione il Family Banker, con-sulente capace di dare consigli perso-nalizzati, affiancato da uno specialista dei mutui e da un tutor per la gestione amministrativa della prati-ca. Per Ennio Doris è una scommessulla fiducia: «sono convinto» dichiara, «che l'arrivo di nuovi clien-ti, l'accensione di nuovi mutui, compenseranno i ricavi ai quali rinuncia mo con questa iniziativa». Il che equivale a riconoscere la funzione sociale, originaria della banca. E la responsabilità ch primi, 1 migliori. sabilità che comporta l'essere i

Per informazioni sui mutui telefonare al numero 840.70.92.92

IL PUNTO DEI MERCATI, DI ANTONELLO ZUNINO*

Anche questa volta l'Occidente uscirà dalla crisi rafforzato

opo la grande corsa del mercati da metà marzo a metà maggio 2% circa), dichiarammo che o storno ci pareva inevitabile e prosse stato del 50% o anche

che, fosse stato del 50% o anche totale, non avrebbe mutato la nostra previsione di uno. Standard and Poors 500 al nalzo a fine anno. A metà maggio, un sondeggio tra i gesiori fallam risultà in maggioranza schierato versò una chiusura del 2008 supenno fino al 5% dei rivelli. di intola anno; anche nei sondaggi tra gestori esteri Tottimismo prevaleva, con talum come noi, schierati anche a favore di un notevole recupero del doltaro. Con l'accentuarsi dello storno, tuttavia, un generale pessiniismo è tomato di colpo a prevalere. Poche è noto a chi ci segua dello storno, furtava, un generale pessimismo e tornado di colo a prevalere, Polché è noto a chir di seguia che solo fatti nuovi negativi ed imprevisti possono indure à mutare errenfamento, vederano se questo sia il caso, raffrontario di vecchio quadro macro e micro-economico con quello attuale. La crisi, che a giugno ha computo un anno, ha causa note. Vediamo di nassumerie quesi cronologicamente. Nel 2005 appaiano le prime avvisagle della bolla immotibilitàre amencana, nel giugno 2007 scoppia lo scandalo dei sub-prime che spiega in buora parte la bolla i mercati aumentano la velatituta ma non scendono più diamo. Solo nel gengria 0.008 ad Aspen illustri personaggi giudicamo la crisi come la pesgore dal 1299 e si ha una caduta del 7,5%, in media, lintanto il prezzo del petrolio cinesta una marcia a infasto che non corrisponde a uno seutifisio paralleinnesia una marcia a mazo che non corrisponde à uno squilibrio paralle-lo tra domanda e ofierta, e molte materie prime segnano, anch'esse nulori massimi, improvisamente si scopre che gli alimentari sono diventali aoch'essi carissmi e che potrebbero, pui di ogni altro fattore,

indurre a un forte nalzo dell'inflazio ne. Le previsioni di istituzioni e noti 'guru' sono catastrofiche ma, guar-da caso, i mercati rimbalzano visto-samente. Come mai? Perché i dati samente. Come mai? Perché i dair macro e micro-economici rivelati sono migliari del previsto, la recessione americana, data per cetra, non è confortata dal dati, ne quelli relativi ai consumi, ne alla produtiri an esperi

era che il secondo trimestre sareb-be state il peggiore e che i mercati, dopo una fase laterale, avrebben ripreso la via del riatzo tra gosto è settembre per accelerara in vista delle elezioni amencane con una ripresa dell'economia e del dolaro, non riteniamo dedicare questo arti-cella ad analisi appoprioritis. npresa dell'economia e dell' dollaro, non riteniamo dedicare questo articolo ad analisi approfondite. Sintellizamente nilevamo che la tosa che ci preuccupa di più e il riatzo dei prezzi alimentan, percis se millioni di persone possono passare ad auto di piccola cilindrata o alla moto, i sei miliardi e ditre di abitanti del Pianeta devano mangare ogri giorno; poso e molto non cambia. Purtroppio anche la semina di nuove terre nchiede l'empo ma isalar di tempo potrebbero non concederne abbastanza. E rigesta è la nostra maggiore precoupazione, Tuttavia pensiamo che gli USA non ci melletranno motto a noconcerche bruciare migliasi di tomellate di mais per trasformarie un etanola a un prezzo deppio di quello che si può ricavare dalla canna da zucchero. brasiliana è solo demenzaie e che, quindi, restituranno agli. Stati agricoli. South Dakota in testa, la l'oro naturale e benefica funzione calimeratrice, e

ranno agli Stati agricoli South Dokota in testa, a l'oro naturale e benefica funzione calimeratrice e arche l'Ucraina ed allui potrebbero di autare. Naturalmente attendamo gli, sventi, seripre convinti che l'Occidente possa creare motti guai per avvidità ma anche che della sue crisi è sempre emerso più forte se con motto più etico. Intanto attendiamo la fine della crisi sub prime con la pubblicazione delle triminaria di della crisi sub prime con la pubblicazione della finima strali delle istituzioni finanziaria americane che durranno metarale definitivamente perdite, sivilazioni, e quant'altro, ndando fiducia al sistema interbancano che rimane anecora il nocciolo di una stretta del credita in un mondo pieno di ilguidità. Anche Giuseppe Turani su Repubblica i sembra conocidare con questa issi, visto mai che a sorpresa, ilutti gli altri problemi appariranno gestibili, pur nella bro complessità, e che qualcuno sconira che nel penen nario del 2013-2006 i tassi USA, e uno soto erano attrepoure tutto andizia benerita il rappetti afferiori. Al pegio, a line anno aspettarino giolosamente il l'appirio d'oro. El saretipe via dopo 12 lustri.

* Antonello Zunino finanziere e scrittore di economia

IL RISPARMIO CALCOLATO (tasso costante = Euriber 4,85) **CLIENTE VERDI CLIENTE ROSSI** RATA NUOVO: RISPARMIO RATA NUOVO RISPARMIO RISPARMIO PRICING MENSILE 1.283 € 1.202 € 972 € 1.304 € 1.214 € 1.080 € 19.258 € Risparmio totale Risparmio totale 30.284 €

Il 'cliente Verdi' deve ancora restituire alla banca 170mila euro entro i prossimi 20 anni, la percentuale finanziata corrisponde al 75%, 'spread' originario 1,80%, nuovo spread 0,99%. Dal primo settembre vedrà scendere la rata mensile di 81 euro, e alla fine avrà risparmiato 19,256 euro. Il 'signor Rossi' invece si e fatto finanziare il 79,5% della spesa, deve restituire ancora 198,630 euro, entro i prossimi 23 anni, spread originario 1,80%, nuovo spread 1,09%. A queste nuove condizioni risparmierà 90 euro al mese, per un risparmio totale complessivo che arriva a quota 30,284 euro.

Le migliori aziende di BusinessWeek

Il settimanale americano indica Banca Mediolanum tra le società europee più solide e innovative

valutati analizzando

in particolare due dati: la media degli

ultimi tre anni del rendimento del ca-pitale e quella della crescita del busi-

ness. Fra i nomi pre-senti, il colosso del-

la telefonia mobile

posizione

ella graduatoria delle cincia graduatoria cette circu-quanta società europee più solide un anno fa Medio-lanum occupava il 22º posto. Ora l'istituto milanese ha fatto un passo avanti, anzi tre, ed è salito al 19º. In pratica Mediolanum è la seconda banca in Europa, e la quanta tra le società finanziarie Lo nivela le classisocietà finanziarie. Lo rivela la classifica realizzata dalla rivista americana

di economia 'BusinessWeek', il cui primo numero usci nel lontano set-tembre 1929. Le cinquanta migliori società europee sono state selezionate da un gruppo di 350, che rap-presentano il 70 per cento del mer-cato europeo.

La lista comprende imprese di diversi settori, che hanno raggiunto l'anno scorso «risultati astronomici»

Nokia, Belgacom e Swisscom (tele-comunicazioni), Puma (beni voluttuari), Nestlè (beni di prima necessi-tà), BG Group (energia), la lotteria ta), Bo Group (energia), la lotteria mazionale greca Opap, e così via. Mediolanum ha conservato la propria posizione nella metà alta della classifica, migliorandola, con una redditività del 32,7% e una crescita dei patrimoni che BusinessWeek ha calcolato del 26,3%. Gli altri dati interiali presentie che posizione propertie che polare. citati, tenendo presente che, svolgen-do Mediolanum attività finanziaria, l'aumento delle «vendite» è in realtà l'aumento dei patrimoni gestiti o amministrati: capitalizzazione di

mercato, al 30 aprile 2008, pari a 2.823,8 milioni di euro; ricavi nel 2007: 3.931,9 milioni; utile netto nel 2007: 212,1 milioni di euro; rendimento complessivo in Borsa negli ultimi 12 mest: - 36,5%; rennegli ultimi 12 mesi: - 36,5%; rendimento complessivo in Borsa negli ultimi 36 mesi: - 7,6%. In totale sono 11 gli istituti finanziari in classifica. Battono Mediolanum la prima delle 50, la tedesca Deutsche Börse (gestisce, tra l'altro, la Borsa di Francoforre), e poi l'inglese Man Group (investimenti alternativi) che occupa il 10º posto (l'anno scorso era al nono) e l'inlandese Anglo-Irish Bank (14º come nel 2007).

ITALIA Francia

Inghilterra Inghilterra

La banca n.1 in Italia, la n.2 in Europa

ANGLO IRISH RANI

UNIBAIL-RODAMCO

OLD MUTUAL

Una sola società italia na compare con Me-diolanum fra le prime 50, Mediaset, al 47° posto. Società dunque molto diverse fra loro, ma per le quali gli esperti di Business-Week indicano una caratteristica comune: sono «leader tenaci», che «si sono ritagliati un loro spazio, e lo difendono innovando senzą tregua»

Gli oltre 250 Punti Mediolanum cambiano nome e insegne

Ecco i Family Banker Office

n nuovo nome, una nuova immagine e soprattutto un ruolo sempre più strategico ed essenziale nella relazione diretta ed essenziale nella relazione diretta tra Banca Mediciarum e i propri clenti. Gli obre 250 Punti Medicialumi, vale a dire le strutture e gli uffici, uttia fione strada, presenti in ogni città e presunta della Penisola, diventano. Famili Panker Office, a sottolineare instanga omodo ancora di più, nella della penisola, diventano. Famili Panker Office, a sottolineare instanga omodo ancora di più, nella della penisola, diventano il punto di vita mento sul territorio tra la rete del Esimily Banker e la clientela. Una novia che costituisce non solo un "restring" d'immagine, ma anche un ulteriore passo in avanti compiuto dalla struttura e dalle risorse commerciali di Banca Medicianum nella strategia che guida e suilanum nella strategia che guida e svi-luppa il particolare modello organiz-zativo della Banca: un modello che mette al centro delle iniziative e dei progetti ogni singolo cliente, con le

proprie esigenze e caratteristiche di risparmiatore e investitore, e che ha sempre a disposizione l'attività di consulenza e assistenza specializza-ta e personalizzata da parte del pro-prio Family Banker di fiducia. I nuovi Family Banker Office', oltre a rappresentare în maniera efficace la presenza della Banca e la vicinanza al cliente sul territorio, costituiranar citente sui territorio, costituriari, no inoltre gli spazi, nelle varie città e province, che ospiteratino inizitative ed eventi predisposti e organizati per le attività di Markering di Mediolanum, come è già avvenuto il 10 e 11 maggio scorsi, in concomitanza con la partenza del Giro mitanza con la partenza del Giro d'Italia di ciclismo, di cui Medio-lanum sponsorizza la Maglia Verde attribuita al vincitore del Gran Premio della Montagna, quando presso i Family Banker Office è stato organizzato un 'Open-day' per illustrare alla clientela le più recenti soluzioni d'investimento offerte

da Banca Mediolanum. Spazi e strutture che rafforzano il concetto di libertà e di ampia scelta nell'uti-lizzo delle risorse messe a disposi-zione dalla Banca, «dato che il cliente sarà sempre libero di scegliere dove incontrare il proprio Family Banker, se direttamente a casa propria o nel Family Banker Office più vicino» osserva Paolo Malmusi, responsabile della Gestione e sviluppo degli Uffici Rete della Banca, «nel quadro di una relazione banca- na basata su un rapporte personalizzato, con incontri e aggiornamen-ti frequenti sulle attività e iniziative di risparmio e investimento del sin-

di fispatinio dei surgiolo clinica golo clinica: I 'Family Banker Office' avranno poi un'altra imporante funzione: rap presenteranno anche il punto d'in-contro privilegiato per la formazio-ne e l'aggiornamento professionale ray i Family Banker e la struttura tra i Family Banker e la struttura manageriale della Banca

Fra le top 50 solo 2 italiane 2007 nome pella società Paese 11 (Svizz.) 3 (Fin.) (Gr.Br.) Nokia Drax Group 3 19 22 Mediolanum () (Italia) 47 33 Mediaset (Italia) 50 29 A.P. Moller-Maersk (Dan.)

Fonte tabelle: BusinessWeek

Selezione e Reclutamento tel. 840 700 700 www.familybanker.it Entra in Banca Mediolanum basta una telefonata sta una telefonata 840 704 444

www.bancamediolanum.it Notizie Mediolanum a cura di Roberto Scippa ettore Relazioni con i Media roberto.scippa@mediolanum.it

Questa è una pagina di informazione aziendale il cui contenuto on rappresenta una forma di consulenza nè un suggerimento per investimenti