

ALTI TASSI DI REMUNERAZIONE

InMediolanum, il conto deposito con tanti vantaggi

Il conto deposito InMediolanum offre tassi di remunerazione ai livelli più alti e convenienti tra quelli disponibili sul mercato: garantisce ai nuovi sottoscrittori il tasso di remunerazione del 4,25% lordo annuo sulle somme vincolate per 12 mesi. E permette un rendimento del risparmio efficiente e molto vantaggioso in termini di tassi non solo nell'opzione di vincolo a un anno. Anche i depositi di durata più breve, 3 e 6 mesi, offrono risultati altrettanto interessanti. Le somme vincolate a sei mesi garantiscono un tasso lordo del 3,15%, mentre quelle a tre mesi del 2,65%. Queste condizioni molto vantaggiose per il cliente sono l'effetto di una strategia molto precisa della Banca: per Mediolanum gli alti tassi di remunerazione offerti rappresentano non un semplice costo da sostenere per ottenere risultati a breve, come avviene invece per molti altri istituti di credito, ma costituiscono un vero e proprio 'investimento' per costruire con tutti i propri clienti una pianificazione personalizzata e che duri nel tempo. È un vantaggio per il risparmiatore che poi, se soddisfatto, traduce questo vantaggio in un effetto positivo, di più lungo periodo,

Zero costi per il cliente. Facile e pratico da gestire, anche online sul sito www.inmediolanum.it

Ma nel valutare la convenienza e i vantaggi di una soluzione di risparmio e investimento a breve, come un conto di deposito, il rendimento offerto non è l'unico parametro significativo da considerare: bisogna valutare anche i costi per il cliente collegati al conto. E, più in generale, il servizio complessivo offerto dalla banca, le altre opportunità e soluzioni finanziarie disponibili, che si possono affiancare, e molto importante è anche il livello di assistenza finanziaria fornita alla clientela, in modo diretto e costante nel tempo. Tutti elementi e fattori che trovano in Banca Mediolanum

risposte e soluzioni di grande valore per ogni risparmiatore e investitore.

Innanzitutto i costi: InMediolanum è il conto deposito che non costa niente. Apertura, gestione, spese, imposta di bollo sono gratuite. E non prevede uno specifico

importo vincolabile: da 100 euro a 3 milioni (cifra che rappresenta il limite massimo di giacenza complessivamente vincolabile), si può vincolare la cifra che si vuole.

E poi la praticità e semplicità di utilizzo: InMediolanum è facile da aprire e gestire, anche in autonomia andando sul sito www.inmediolanum.it. Dove si trovano inoltre tutte le informazioni necessarie, illustrate in modo chia-

ro e dettagliato. Questa modalità di 'accesso diretto' via Internet offre agli utenti un ulteriore modo di entrare in Banca, con la semplicità, la chiarezza e la trasparenza di sempre, ma non sostituisce la figura del Family Banker, il professionista che segue direttamente, in prima persona, e in maniera continuativa nel tempo, ogni singolo cliente. E che rappresenta il perno del modello di Banca Mediolanum. Un professionista al quale ogni cliente può sempre rivolgersi con fiducia per ogni esigenza di risparmio, investimento, pianificazione finanziaria, previdenziale, assicurativa. Quindi, insieme agli alti tassi di remunerazione del conto deposito InMediolanum, tanti servizi bancari e tanti vantaggi concreti che fanno la differenza.

Messaggio pubblicitario. 4,25% annuo lordo riconosciuto sulle somme depositate per un anno. Condizioni valide fino al 20/12/2011 per i nuovi clienti. Condizioni contrattuali ed economiche nei Fogli Informativi su inmediolanum.it e presso i Family Banker®.



"Perché la nostra Banca è tanto solida e sicura e offre di più"

"Le banche italiane sono solide e sicure, più di altre europee, come le francesi, inglesi o tedesche, che due-tre anni fa dovettero essere salvate dai rispettivi Stati in seguito al fallimento della Lehman. E nel quadro del sistema bancario italiano, molto meglio di altri istituti, Banca Mediolanum possiede requisiti che la tengono al riparo da sofferenze presenti e future e da rischi di liquidità".



Giovanni Pirovano

Parola di Giovanni Pirovano, vicepresidente della Banca, ma anche vicepresidente dell'Abi, l'Associazione delle banche italiane. E non è uno slogan: è una constatazione, che esce dall'analisi dei bilanci passati e recenti e delle caratteristiche che fanno di Mediolanum una banca unica nel suo genere, non solo a livello italiano.

Spiega Giovanni Pirovano che i punti di forza di base della Banca di Basiglio sono, in parte, gli stessi di quando è nata, cioè i costi di gestione, l'organizzazione e la cli-

entela. Costi di gestione: nessuno sportello e tanta tecnologia. Organizzazione: massima efficienza. Clientela: le famiglie italiane, fra le più risparmiatrici al mondo. In questo modo si è potuto, e si può, azzerare le spese improduttive, fornire servizi d'avanguardia, minimizzare le conseguenze della crisi economico-finanziaria che ha investito l'economia reale e che ricade sulle Banche che la finanzia.

Altri punti di forza sono il risultato di queste peculiarità: il patrimonio di vigilanza ri-

chiesto dalla Banca d'Italia e le grandi riserve di liquidità, di denaro.

A questo punto possiamo fare un "identikit" di Banca Mediolanum, mettendola a confronto con le altre banche.

Il vicepresidente ne elenca i dati: "Attivo di bilancio: siamo tra le grandi banche, superando, il nostro attivo, al 30 settembre 2011, i 16 miliardi di euro. Patrimonio della clientela: siamo tra le banche di rilevanza sistemica nazionale essendo di oltre 46 miliardi di euro l'ammontare del patrimo-

nio che i nostri clienti ci hanno affidato in gestione o amministrazione".

Conclusione: ecco perché Banca Mediolanum può permettersi di offrire al cliente servizi e prodotti finanziari unici, particolarmente vantaggiosi, come investimenti in "prodotti di liquidità (Conto Deposito InMediolanum al 4,25%), o in servizi che coniugano la sicurezza di un conto deposito al 5% per cento con piani di accumulo su una pluralità di mercati azionari e obbligazionari (Conto Deposito Double Chance), per trarre il meglio dalle basse, convenienti e quotazioni odierne, sia sul mercato azionario che obbligazionario".

ALLUVIONE: UN AIUTO AI CLIENTI LIGURI E TOSCANI

Come già successo per eventi analoghi precedenti, quali l'alluvione in Veneto lo scorso anno o in Piemonte nel 1994, Banca Mediolanum offre a tutti i propri clienti e ai Family Banker che abbiano subito danni dall'alluvione che si è abbattuta su Liguria e Toscana la possibilità di sospendere per un anno il pagamento delle rate di mutui e prestiti. Inoltre saranno predisposti prestiti a tassi agevolati (prime rate -2,5%) per clienti e agenti che ne faranno richiesta per sopperire ai danni subiti a seguito dell'alluvione (le richieste devono pervenire entro il 31 dicembre). Con queste iniziative Banca Mediolanum continua a essere vicina ai propri clienti nei momenti più difficili, così come già fece nel 2008 riducendo unilateralmente lo spread sui mutui, o interve-

nendo sulle polizze con sottostanti obbligazioni Lehman evitando le perdite per i clienti, oppure ancora istituendo un Fondo di solidarietà per i sottoscrittori di mutui che a causa di grave malattia o infortunio non avessero più la possibilità di pagare le rate. Ma l'attenzione di Banca Mediolanum non si limita ai propri clienti: ha anche infatti predisposto un conto corrente dedicato attraverso il quale raccogliere donazioni da destinare all'emergenza. I contributi possono essere versati anche da non clienti della Banca alle seguenti coordinate: c.c. intestato a Banca Mediolanum SpA per gli alluvionati di Liguria e Toscana IBAN IT97 K030 6234 2100 0000 1801 800

ENTRA IN BANCA MEDIOLANUM
BASTA UNA TELEFONATA
840 704 444
www.bancamediolanum.it

Selezione e reclutamento
tel. 840 700 700
www.familybanker.it

Questa è una pagina di informazione aziendale il cui contenuto non rappresenta una forma di consulenza né un suggerimento per investimenti